

Halbjahresfinanzbericht 2008 des TELES-Konzerns (IFRS, nicht testiert)

Berlin, den 22. August 2008

Zwischenlagebericht

Zusammenfassung und Ausblick

Der **Umsatz** im Q2/2008 hat sich mit 6.6 Mio€ gegenüber dem Vorjahresquartal um 68% erhöht; auch der Halbjahresumsatz in Höhe von 12.3 Mio€ erhöhte sich gegenüber dem Vorjahreshalbjahr um 41%. Damit waren sowohl der Quartals- als auch der Halbjahresumsatz die höchsten Werte seit dem Jahr 2003. Der **operative Verlust** des Quartals (EBIT) verringerte sich gegenüber dem Vorjahresquartal von -2.7 Mio€ auf -2.4 Mio€. Grundsätzlich ist das operative Ergebnis weiterhin durch erhöhte Entwicklungs- und Vertriebskosten infolge der im Juli letzten Jahres und Anfang diesen Jahres erworbenen Geschäftsbetriebe bzw. Teilgeschäftsbetriebe in Israel und Österreich belastet. Diese Zukäufe dienen unverändert insbesondere der Optimierung des Produkt-Portfolios und in Ergänzung der Stärkung unserer Vertriebskanäle zum einen durch erworbene Kundenverbindungen, zum anderen durch Eingehen einer – bisher sehr erfolgreichen – Vertriebspartnerschaft für den nordamerikanischen Markt.

Darüber hinaus ist das Quartalsergebnis durch die erforderliche Wertkorrektur auf das von TELES gehaltene Paket an freenet-Aktien mit 13.3 Mio€ außerordentlich belastet.

Half-Yearly Financial Report 2008 of the TELES Group (IFRS, unaudited)

Berlin, 22 August 2008

Interim Management Report

Summary and Outlook

The **Revenues** in Q2/2008 of 6.6 Mio€ increased by 68% compared to the prior year quarter; also the half-yearly revenues of 12.3 Mio€ increased by 41% compared to the same period in the previous year. Thus, they were the highest quarterly and half-yearly revenues since 2003. The **operating loss** for the quarter (EBIT) decreased from -2.7 Mio€ to -2.4 Mio€ compared to the prior year quarter. Basically, the operating result is further on burdened by increased R&D and S&M expenses as a result of the acquired business and partial business in Israel and Austria in July 2007 and beginning of this year. These acquisitions still serve in particular the optimization of the product portfolio and in addition the strengthening of our distribution channels, on the one hand through acquired customer relationships and on the other hand through the establishment of a – so far very successful – distribution partnership for the North American market.

In addition, the quarterly result is extraordinarily burdened by the necessary value adjustment in the amount of 13.3 Mio€ on the block of freenet shares held by TELES.

Die IFRS-Eckwerte der TELES für das Q2/2008 im Überblick:

- **Revenues: 6.6 Mio€**
(3.9 Mio€ in Q2/2007, +68%),
- **Gross Profit: 3.2 Mio€**
(2.2 Mio€ in Q2/2007, +46%),
- **EBITDA: -2.0 Mio€**
(-2.6 Mio€ in Q2/2007, +20%),
- **EBIT: -2.4 Mio€**
(-2.7 Mio€ in Q2/2007, +11%),
- **EBT: -15.6 Mio€**
(-2.4 Mio€ in Q2/2007, -558%).

Im Vergleich zum Jahr 2007 geht der TELES-Vorstand für 2008 von einer Umsatzsteigerung aus, wobei – wie bereits im Jahresabschluss 2007 geäußert – das Ergebnis noch negativ sein dürfte. Nähere Ausführungen zu jedem Geschäftsbereich finden Sie nachfolgend.

Zusätzlich zu den obigen IFRS-Eckwerten sind zwei weitere sehr wichtige Unternehmenskennzahlen hervorzuheben:

- Der **Barmittelbestand** betrug **1.3 Mio€** zum Ende der Berichtsperiode (2.4 Mio€ zum Ende Q1/2008). Hierbei ist allerdings gleichzeitig zu berücksichtigen, dass zwischenzeitlich zur Finanzierung des operativen Geschäftes eine Barkreditlinie eingeräumt wurde, die per Halbjahresende mit 2.4 Mio€ in Anspruch genommen war. Darüber hinaus hält die TELES unverändert weiterhin knapp 3.6 Mio freenet-Aktien.
- Die **Eigenkapitalquote** betrug weiterhin höchst komfortable **77%** zum Ende der Berichtsperiode (Ende Q1/2008: 74%).

The IFRS benchmark figures for TELES for Q2/2008 at a glance:

- **Revenues: 6.6 Mio€**
(3.9 Mio€ in Q2/2007, +68%),
- **Gross Profit: 3.2 Mio€**
(2.2 Mio€ in Q2/2007, +46%),
- **EBITDA: -2.0 Mio€**
(-2.6 Mio€ in Q2/2007, +20%),
- **EBIT: -2.4 Mio€**
(-2.7 Mio€ in Q2/2007, +11%),
- **EBT: -15.6 Mio€**
(-2.4 Mio€ in Q2/2007, -558%).

TELES' Management Board expects an increase in revenues for 2008 compared to the year 2007, whereas – as already mentioned in the Financial Statements 2007 – the result could be still negative. More detailed information for each business division is provided below.

In addition to the above IFRS benchmark figures, two further very important business indicators are emphasized:

- At the end of the period under review, **Liquidity** stood at **1.3 Mio€** (2.4 Mio€ at the end of Q1/2008). However, at the same time it has to be considered that in the meantime a cash credit line was granted for the financing of the operating business which was used in the amount of 2.4 Mio€ at the end of the half-year. Furthermore, TELES still owns approx. 3.6 Mio freenet shares.
- The **Equity Ratio** further on amounted to highly comfortable **77%** at the end of the period under review (74% at the end of Q1/2008).

Der nachfolgende **„Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage“** ist zum Verständnis des Zwischenabschlusses unerlässlich.

Der Zwischenabschluss liefert für die Berichtsperiode:

- **Bilanz,**
- **Gewinn- und Verlustrechnung,**
- **Entwicklung des Eigenkapitals,**
- **Kapitalflussrechnung** sowie
- **Ausgewählte erläuternde Anhangangaben zum Zwischenabschluss.**

Der **„Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage“** umfasst für die Berichtsperiode einen strukturellen Überblick über:

- die GuV-Entwicklung des Gesamtkonzerns,
- die GuV-Entwicklung der Segmente/ Divisionen sowie
- Kommentare zum Cash Flow, zur Vermögensstruktur und zu Aktienbestand & Bezugsrechten.

The subsequent **“Report on profit/ loss, financial position and assets and liabilities”** is indispensable for an understanding of the Interim Financial Statements.

The Interim Financial Statements for the period under review comprise:

- **Balance Sheet,**
- **Income Statement,**
- **Statement of Changes in Equity,**
- **Cash Flow Statement** and
- **Selected explanatory notes to the Interim Financial Statements.**

The **“Report on profit/ loss, financial position and assets and liabilities”** includes, for the period under review, a structural overview of the:

- Revenues and Earnings development for the Group,
- Revenues and Earnings development for the segments/divisions and
- Comments on the Cash Flow, the Assets and Liabilities Structure and on the Stock Portfolio & Subscription Rights.

Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Erlös- und Ertragsentwicklung des Konzerns

Die unten stehende Tabelle zeigt für den Konzern einen Vergleich des Q2/2008 bzw. des H1/2008 mit den entsprechenden Vorjahreszeiträumen.

Report on Profit/ Loss, Financial Position and Assets and Liabilities

Revenues and Earnings Development of the Group

The table below provides a Group comparison of Q2/2008 and H1/2008 with the corresponding prior year periods.

Revenues and Earnings for the Group in Mio€ Erlöse und Erträge des Konzerns in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	Variation ¹ / Veränderung Q2 / 2008 vs. Q2 / 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008	Variation ¹ / Veränderung H1 / 2008 vs. H1 / 2007
Revenues (Umsatzerlöse)	3.92	6.58	68%	8.74	12.29	41%
Cost of sales (Gestehungskosten)	1.72	3.37	97%	4.02	6.45	61%
included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)	0.04	0.10	133%	0.08	0.21	151%
Gross profit (Rohertrag)	2.20	3.21	46%	4.72	5.84	24%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	56%	49%	-7%	54%	47%	-7%
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.27	1.61	27%	2.72	3.32	22%
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	1.27	1.77	39%	2.49	3.62	45%
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	2.18	1.93	-12%	4.10	3.68	-10%
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.07	0.05	-27%	0.15	0.12	-18%
Other income (Sonstige Erträge)	0.13	0.10	-22%	0.15	0.15	-2%
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.13	0.08	-40%	0.18	0.30	73%
EBITDA (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen)	-2.55	-2.03	20%	-4.69	-4.84	-3%
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.15	0.29	99%	0.26	0.55	108%
EBIT (Betriebsergebnis)	-2.74	-2.42	11%	-5.03	-5.60	-11%
Financial result (Finanzergebnis)	0.36	-13.21	n.a.	0.71	-13.14	n.a.
EBT (Ergebnis vor Steuern)	-2.38	-15.63	-558%	-4.32	-18.74	-334%

¹ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Erlös- und Ertragsentwicklung der Segmente

Die nachfolgenden Segment-Tabellen zeigen dieselben Vergleiche wie die vorstehende Übersichtstabelle für den TELES Konzern.

Segmental Revenues and Earnings Development

The subsequent segmental tables provide the same comparisons as the above survey table for the TELES Group.

Zur MS Division:

The MS Division

Revenues and Earnings by Division in Mio€ Erlöse und Erträge nach Division in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	Variation ¹ / Veränderung Q2 / 2008 vs. Q2 / 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008	Variation ¹ / Veränderung H1 / 2008 vs. H1 / 2007
Revenues (Umsatzerlöse)	0.16	0.22	37%	0.32	0.43	32%
Gross profit (Rohertrag)	0.16	0.22	37%	0.32	0.43	32%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	100%	100%	0%	100%	100%	0%
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.80	1.06	32%	1.50	1.98	32%
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.07	0.05	-27%	0.15	0.12	-18%
Other income (Sonstige Erträge)	0.02	0.09	236%	0.05	0.13	156%
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.04	0.07	85%	0.08	0.30	251%
EBITDA (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen)	-0.73	-0.87	-20%	-1.36	-1.84	-36%
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.01	0.04	385%	0.02	0.08	305%
EBIT (Betriebsergebnis)	-0.74	-0.91	-24%	-1.38	-1.92	-40%
Financial result (Finanzergebnis)	0.36	-13.25	n.a.	0.71	-13.17	n.a.
EBT (Ergebnis vor Steuern)	-0.38	-14.16	-3.668%	-0.67	-15.09	-2.178%

Die allgemeinen Verwaltungsaufwendungen (Q2/2008 1.06 Mio€, H1/2008 1.98 Mio€) – von denen ca. 0.2 Mio€ bzw. 0.4 Mio€ auf die operativen Segmente bzw. Divisionen umlagefähig sind – haben sich gegenüber dem Vorjahresquartal bzw. -halbjahr um 0.26 Mio€ bzw. 0.48 Mio€ erhöht. Die Erhöhung entspricht – wie auch in den Vorjahreszeiträumen – im Wesentlichen den Vorbereitungskosten für einen möglichen neuen Geschäftsbereich TELES Customer Premises Equipment (TCPE Division) – wie bereits im Jahresabschluss 2007 ausgeführt –

General and administrative expenses (Q2/2008 1.06 Mio€, H1/2008 1.98 Mio€) – of which approx. 0.2 Mio€ and 0.4 Mio€ respectively can be fully allocated to the operating segments and divisions – have increased compared to the prior year quarter and half-year by 0.26 Mio€ and 0.48 Mio€ respectively. The increase is – as in the prior year periods – mainly due to preparation costs for a possible new business division TELES Customer Premises Equipment (TCPE Division) – as already mentioned in the Financial Statements 2007 – and to increased

¹ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

sowie erhöhten Kosten im Zuge des Recruitments neuer Vorstandsmitglieder. Die sonstigen nicht umlagefähigen Kosten entsprechen den Kapitalmarktkosten (u.a. Jahresabschlussprüfung, Investor Relations und Hauptversammlungskosten). Ferner sind innerhalb der MSD nicht liquiditätswirksame Aufwendungen für Mitarbeiterbeteiligungsprogramme (gemäß IFRS 2) ausgewiesen.

Ausblick 2008: Die MSD-Kosten werden sich im weiteren Verlauf wieder geringfügig reduzieren.

costs as a result of the recruitment of new Management Board members. The other non-allocatable costs are capital market costs (including Annual Audit, Investor Relations and costs for the Annual General Meeting). Furthermore, expenses related to employee stock option plans (according to IFRS 2) which have no effect on liquidity are recognized in the MSD.

Outlook 2008: MSD expenses will decrease marginally in the future.

Zur TIPR Division:

The TIPR Division

Revenues and Earnings by Division in Mio€ Erlöse und Erträge nach Division in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	Variation ¹ / Veränderung Q2 / 2008 vs. Q2 / 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008	Variation ¹ / Veränderung H1 / 2008 vs. H1 / 2007
Revenues (Umsatzerlöse)	0.00	0.00	n.a.	0.00	0.00	n.a.
Gross profit (Rohertrag)	0.00	0.00	n.a.	0.00	0.00	n.a.
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	1.06	0.54	-49%	1.97	1.08	-45%
EBITDA (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen)	-1.06	-0.54	49%	-1.97	-1.08	45%
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.00	0.00	n.a.	0.00	0.00	n.a.
EBIT (Betriebsergebnis)	-1.06	-0.54	49%	-1.97	-1.08	45%
Financial result (Finanzergebnis)	0.00	0.00	n.a.	0.00	0.00	n.a.
EBT (Ergebnis vor Steuern)	-1.06	-0.54	49%	-1.97	-1.08	45%

Grundsätzlich dient die TIPR Division (TELES Intellectual Property Rights) dazu, die finanzielle Transparenz im Bereich der Durchsetzung unserer strategisch wichtigen VoIP-Patente zu erhöhen. Die TIPR-Aufwendungen (0.54 Mio€ in Q2/2008; 1.08 Mio€ in H1/2008) haben sich gegenüber den Vorjahreszeiträumen entsprechend der prozessualen Situation zumindest vorübergehend deutlich verringert. Die vorgenannten Aufwendungen resultieren maßgeblich aus der juristischen Durchsetzung unserer VoIP-Patente bzw. Neubeantragungen von weiteren

The TIPR Division (TELES Intellectual Property Rights) serves to increase the financial transparency within the scope of enforcing the company's strategically important VoIP patents. TIPR expenses (0.54 Mio€ in Q2/2008; 1.08 Mio€ in H1/2008) have in accordance with the current status of the proceedings at least temporarily decreased considerably compared to the prior year periods. The aforementioned expenses are mainly due to the legal enforcement of TELES' VoIP patents and new applications for further patents in the USA.

1 Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Patenten in den USA.

Ausblick: Die weitere Entwicklung der TIPR-Aufwendungen richtet sich im Wesentlichen nach dem Fortgang der US-Patentrechtsverfahren und kann insofern nicht abschließend prognostiziert werden.

Outlook: The further development of the TIPR expenses depends basically on the progress of the US patent litigations and therefore cannot be finally predicted.

Zum TCS-Segment

The TCS-Segment

Revenues and Earnings by Segment in Mio€ Erlöse und Erträge nach Segment in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	Variation ¹ / Veränderung Q2 / 2008 vs. Q2 / 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008	Variation ¹ / Veränderung H1 / 2008 vs. H1 / 2007
Revenues (Umsatzerlöse)	3.92	6.58	68%	8.74	12.29	41%
Cost of sales (Gestehungskosten) included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)	1.72 0.04	3.37 0.10	97% 133%	4.02 0.08	6.45 0.21	61% 151%
Gross profit (Rohertrag)	2.20	3.21	46%	4.72	5.84	24%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	56%	49%	-7%	54%	47%	-7%
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.27	1.61	27%	2.72	3.32	22%
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	1.27	1.77	39%	2.49	3.62	45%
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.48	0.55	15%	0.95	1.05	9%
Other income (Sonstige Erträge)	0.11	0.01	-85%	0.10	0.02	-80%
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.09	0.01	-91%	0.10	0.00	-90%
EBITDA (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen)	-0.76	-0.62	20%	-1.36	-1.92	-42%
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.14	0.25	81%	0.24	0.47	91%
EBIT (Betriebsergebnis)	-0.94	-0.97	-2%	-1.68	-2.60	-54%
Financial result (Finanzergebnis)	0.00	0.04	n.a.	0.00	0.03	n.a.
EBT (Ergebnis vor Steuern)	-0.94	-0.93	1%	-1.68	-2.57	-52%

Umsatzerlöse: Die Umsatzerlöse erhöhten sich im Q2/2008 um 68% bzw. im H1/2008 um 41% gegenüber den entsprechenden Vorjahreszeiträumen und waren damit die höchsten Umsatzwerte seit dem Jahr 2003.

Rohertrag: Der absolute Rohertrag des Q2/2008 bzw. H1/2008 stieg ebenfalls um 46% auf 3.2 Mio€ bzw. 24% auf 5.8 Mio€

Revenues: Revenues increased in Q2/2008 by 68% and in H1/2008 by 41% compared to the corresponding prior year periods and were thus the highest revenues since 2003.

Gross Profit: The absolute Gross Profit in Q2/2008 and H1/2008 increased as well by 46% to 3.2 Mio€ and by 24% to 5.8 Mio€

¹ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

gegenüber den Vorjahresperioden – allerdings verringerte sich Rohertragsmarge um jeweils 7%-Punkte. Wie bereits im Jahresabschluss 2007 ausgeführt, ist der – zumindest zwischenzeitliche – Rohmargenrückgang Folge eines geänderten Produkt-Mix.

Betriebliche Aufwendungen: Gegenüber dem Vorjahresquartal bzw. -halbjahr stiegen die Aufwendungen insbesondere infolge des Ende Juli 2007 erfolgten Erwerbs eines kleineren israelischen Technologieunternehmens sowie der Anfang 2008 erfolgten Übernahme eines Teilgeschäftsbetriebes in Österreich. Mit dem Erwerb dieser Aktivitäten konnten zum einen das Produkt-Portfolio strategisch ergänzt werden, zum anderen die Vertriebskanäle gestärkt werden.

EBITDA / EBIT: Trotz zuvor genannter erhöhter Betrieblicher Aufwendungen hat sich das EBITDA infolge des deutlichen Umsatzanstiegs im Q2/2008 gegenüber dem Vorjahresquartal verbessert; das EBIT war nur geringfügig verringert. Im Halbjahresvergleich lagen beide Werte infolge zuvor genannter erhöhter Betrieblicher Aufwendungen – deren Nutzen erst zeitversetzt verstärkt spürbar sein sollte – unterhalb der entsprechenden Vorjahreswerte.

Ausblick 2008: Die eingeleiteten sowie weitere beabsichtigte Veränderungsprozesse bei TCS sollten weiterhin die Grundlage für eine nachhaltige Verbesserung sein.

respectively compared to the prior year periods – however the Gross Profit Margin decreased by 7 percentage points each. As already mentioned in the Financial Statements 2007, the – at least in the meantime – decreased Gross Profit Margin is due to a changed product mix.

Operating Expenses: Operating expenses increased compared to the prior year quarter and half-year particularly as a result of the acquisition of a smaller Israeli technology company at the end of July 2007 and of a partial business in Austria at the beginning of 2008. With the acquisition of these activities the product portfolio could be strategically complemented and the distribution channels could be strengthened.

EBITDA / EBIT: Despite the aforementioned increased operating expenses EBITDA improved in Q2/2008 compared to the prior year quarter as result of the considerable increase in revenues; the EBIT was only marginally reduced. In a half-year comparison both values were lower than the corresponding prior year values due to the aforementioned increased operating expenses whose benefit should be increasingly noticed, though with delay.

Outlook 2008: The launched and further intended processes of change in the TCS Segment should be still the basis for a sustainable improvement.

Kapitalflussrechnung

Cash Flow

Cash Flow in Mio€ Kapitalfluss in Mio€	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008
Operating activities (Geschäftstätigkeit)	-1.07	-5.07
Investing activities (Investitionstätigkeit)	-0.53	-2.81
Financing activities (Finanztätigkeit)	0.00	1.52
Net increase/decrease of cash and cash equivalents (Nettoanstieg / - abnahme der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	-1.60	-6.36
Cash and cash equivalents at the end of the reporting period (Bestand am Ende des Berichtszeitraumes)	39.52	1.27

Zu **Operating Activities:** Der Outflow im H1/2008 in Höhe von etwa 5.1 Mio€ resultiert im Wesentlichen aus dem cash-wirksamen negativen EBITDA in Höhe von -4.8 Mio€ sowie dem veränderten Working Capital.

Zu **Investing Activities:** Der Outflow von etwa 2.8 Mio€ im H1/2008 resultiert im Wesentlichen aus dem Kauf des Teilgeschäftsbetriebs in Österreich sowie regelmäßigen Ersatzinvestitionen.

Zu **Financing Activities:** Der netto Kapitalzufluss im ersten Halbjahr 2008 setzt sich zusammen aus dem Mittelzufluss in Folge der Inanspruchnahme einer zur Finanzierung des operativen Geschäftes gewährten Barkreditlinie (2.4 Mio€) und dem Mittelabfluss aufgrund der Ausbezahlung fälliger Wandschuldverschreibungen (-0.9 Mio€).

Zu **Position at the End ...:** Im Saldo verringerte sich der netto Cash-Bestand im H1/2008 auf 1.3 Mio€.

Ausblick: Zur Finanzierung der o.g. weiteren Vorlaufkosten und Verluste in 2008 wird sich – zumindest vorübergehend – die Inanspruchnahme der Barkreditlinie weiter erhöhen. Zur Refinanzierung der Kreditlinie beabsichtigt die TELES sich von „nicht betriebsnotwendigen Vermögenswerten“ zu trennen; dies schließt einen möglichen Verkauf des o.g. freenet-Aktienpaketes (Wert bei Veröffentlichung ca. 36 Mio€) mit ein.

Vermögensentwicklung

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Vermögens- und Kapitalstruktur der TELES.

Die in der unten stehenden Tabelle für H1/2008 ausgewiesene Verringerung des Barmittelbestandes des Konzerns auf 1.3 Mio€ wurde im vorigen Abschnitt erläutert.

Die Position Other Assets enthält hauptsächlich die durch den Verkauf des WebHosting-Geschäftes als anteiligen Kaufpreis erhaltenen

Operating Activities: The outflow in H1/2008 of approx. 5.1 Mio€ is mainly attributable to the cash-effective negative EBITDA of -4.8 Mio€ and the changed working capital.

Investing Activities: The outflow in H1/2008 of about 2.8 Mio€ is mainly due to the acquisition of the partial business in Austria as well as to continuous replacement investments.

Financing Activities: The net cash inflow in H1/2008 consists of a cash inflow due to the use of a cash credit line granted to finance the operating business (2.4 Mio€) and a cash outflow as a result of payments of due convertible bonds (-0.9 Mio€).

Position at the End ...: In all, the net cash position decreased to 1.3 Mio€ in H1/2008.

Outlook: To finance the above mentioned further preproduction costs and losses in 2008 the use of the cash credit line will – at least temporarily – further increase. For the refinancing of the credit line TELES' intends to part with "non operating assets"; this includes a possible sale of the the above mentioned block of freenet shares (value at release date approx. 36 Mio€).

Changes in Assets and Liabilities

The table below shows the assets and liabilities structure and the capital structure for TELES.

The decrease in cash and cash equivalents for the Group to 1.3 Mio€ in H1/2008, as shown in the table below, has already been discussed in the previous section.

Other Assets mainly comprise 3.565 million freenet shares transferred to TELES as part of the sale and purchase price for the

3.565 Mio freenet-Aktien.

Die Verbindlichkeiten per Ende des ersten Halbjahres 2008 bestehen zu ca. 1/3 aus operativen Verbindlichkeiten, ca. 1/3 aus Rückstellungen und unseres Erachtens nicht cash-wirksamen Verbindlichkeiten; die verbleibenden Verbindlichkeiten verteilen sich auf verschiedene Positionen, u.a. auf Wandelschuldverschreibungen, Earn Out und sonstige Verpflichtungen im Zuge der Unternehmenserwerbe und die zuvor erwähnte Inanspruchnahme der Barkreditlinie.

WebHosting Segment.

The Liabilities at the end of the first half-year 2008 consist of approx. 1/3 operating liabilities, approx. 1/3 accruals and liabilities which are not considered to be cash-effective; the remaining liabilities spread over several positions amongst others convertible debt, Earn Out and other commitments as a result of the company acquisitions and the aforementioned use of the cash credit line.

Assets and Capital Structure for the Group in Mio€ Vermögens- und Kapitalstruktur des Konzerns in Mio€	31-Dec-07	30-Jun-08
Cash and cash equivalents (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	7.63	1.27
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	4.89	6.33
Inventories (Vorräte)	5.21	6.69
Fixed and intangible assets (Sachanlagen und Immaterielle Vermögenswerte)	4.13	6.72
Other assets (Übrige Aktiva)	62.45	45.44
Liabilities (Verbindlichkeiten)	14.02	15.50
Equity (Eigenkapital)	70.29	50.95
In % of balance sheet total (in % der Bilanzsumme)	83%	77%
Total assets (Bilanzsumme)	84.31	66.45
Additions to fixed and intangible assets (Zugang zu Sachanlagen und Immateriellen Vermögenswerten)	4.03	3.20

Bericht zu Prognosen und sonstigen Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung

Der Unternehmensleitung hat keine neuen Erkenntnisse darüber, dass sich die im letzten Konzernlagebericht abgegebenen wesentlichen Prognosen und sonstigen Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns für das Geschäftsjahr wesentlich verändert haben. Im Übrigen wird auf die Position „Ausblick“ im Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage verwiesen.

Chancen- und Risikobericht

Zu wesentlichen Chancen und Risiken für die Geschäftsentwicklung wird auf den Jahresabschluss 2007 und ergänzend auf die

Report on forecasts and other statements on expected developments

The board of management has no new cognitions that the basic forecasts and other statements on the expected development of the Group for the business year provided in the last Group Management Report have changed materially. In addition, reference is made to the position “Outlook” in the Report on profit/ loss, financial position and assets and liabilities.

Risk and Opportunities Report

For essential opportunities and risks for the business development we refer to the Financial Statements 2007 and in addition to

Ausführungen zu „Finanzinstrumenten“ im Zwischenabschluss verwiesen.

the explanations on “Financial Instruments” in the Interim Financial Statements.

Bericht zu wesentlichen Geschäften mit nahe stehenden Personen

Report on major related party transactions

Für diesbezügliche Angaben wird auf den Zwischenabschluss verwiesen.

Reference in this regard is made to the Interim Financial Statements.

Zu Aktienbestand & Bezugsrechten

Stock Portfolio & Subscription Rights

Zu beiden Aspekten wird auf die Ausführungen im Jahresabschluss 2007 verwiesen (siehe www.teles.de).

Reference is made in both respects to the Financial Statements dated 31st December 2007 (see www.teles.de).

Die Anzahl der herausgegebenen Aktienoptionen verringerte sich gegenüber dem 31. Dezember 2007 um 68,878. Die Rechte wurden aufgrund des Ausscheidens von Mitarbeitern aus dem TELES Konzern verwirkt. Die verwirkten Aktienoptionen entfallen auf die Mitarbeiterbeteiligungsprogramme 2001, 2002, 2004 und 2005.

The number of outstanding stock options decreased by 68,878 against 31st December 2007. The rights were forfeited due to the retirement of employees from TELES Group. The forfeited stock options are attributable to the 2001, 2002, 2004 and 2005 Stock Option Plans.

Die Anzahl der ausstehenden Wandelschuldverschreibungen verringerte sich gegenüber dem 31. Dezember 2007 um 332,100 aufgrund des Auslaufens des Mitarbeiterbeteiligungsprogrammes 1998 im Juni 2008.

The number of outstanding convertible bonds decreased by 332,100 against 31st December 2007 due to the expiration of the 1998 Stock Option Plan in June 2008.

Herr Richard Fahringer erwarb im ersten Halbjahr 2008 9,000 Stück TELES AG Aktien.

Mr. Richard Fahringer purchased 9,000 TELES AG shares during the first half of the year 2008.

TELES AG
Der Vorstand

TELES AG
The Management Board

TELES AG
Ernst-Reuter-Platz 8
10587 Berlin

Tel.: (+49) 30 399 28 00
Fax: (+49) 30 399 28 01
www.teles.de

Zwischenabschluss Interim Financial Statements

Consolidated Balance Sheet (IFRS, unaudited) Konzernbilanz (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, except number of shares (in Mio€, ausgenommen Anzahl der Stammaktien)

31-Dec-07

30-Jun-08

ASSETS (AKTIVA)**Non-current assets (Langfristige Vermögenswerte)**

Tangible assets (Sachanlagen)	1.53	1.89
Intangible assets (Immaterielle Vermögenswerte)	2.60	4.83
Deferred tax assets (Aktive latente Steuern)	0.01	0.05
Other financial assets (Sonstige finanzielle Vermögenswerte)	59.16	43.76
	63.30	50.53

Current assets (Kurzfristige Vermögenswerte)

Inventories (Vorräte)	5.21	6.69
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	4.89	6.33
Receivable from income taxes (Forderungen aus Ertragsteuern)	1.24	0.58
Other current assets (Sonstige kurzfristige Vermögenswerte)	0.80	1.05
Cash and cash equivalents (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	7.63	1.27
Assets of the disposal group classified as held for sale (Vermögenswerte der als zur Veräußerung gehalten klassifizierten Veräußerungsgruppe)	1.24	0.00
	21.01	15.92

Total assets (Summe Vermögenswerte)**84.31****66.45****LIABILITIES (PASSIVA)****Equity (Eigenkapital)**

Common shares (Stammaktien):	23.30	23.30
Issued: 23,304,676 and 23,304,676 each (Ausgegeben: jeweils 23,304,676 und 23,304,676)		
Outstanding: 21,130,183 and 21,130,183 each (Umlaufend: jeweils 21,130,183 und 21,130,183)		
Additional paid-in capital (Kapitalrücklage)	6.63	6.75
Other comprehensive income (Rücklage für Zeitbewertung)	2.87	0.92
Unappropriated retained earnings (Bilanzgewinn)	59.07	41.43
Treasury stock (2,174,493 and 2,174,493 each) (Eigene Aktien (jeweils 2,174,493 und 2,174,493))	-21.70	-21.70
Other equity changes (Sonstige Veränderungen des Eigenkapitals)	0.12	0.25
Equity attributable to shareholders of the parent company (Anteile der Gesellschafter des Mutterunternehmens)	70.29	50.95

Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)**0.00****0.00****Total equity (Eigenkapital gesamt)****70.29****50.95****Non-current liabilities (Langfristige Verbindlichkeiten)**

Convertible debt (Wandelschuldverschreibungen)	0.22	0.22
Non-current accrued liabilities (Langfristige Rückstellungen)	1.61	1.61
Deferred tax liabilities (Passive latente Steuern)	0.02	0.01
Other non-current liabilities (Sonstige langfristige Verbindlichkeiten)	1.68	2.09
	3.53	3.93

Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)

Convertible debt (Wandelschuldverschreibungen)	0.86	0.00
Trade accounts payable (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen)	1.75	3.19
Accruals for income taxes (Rückstellungen für Ertragsteuern)	0.48	0.16
Other accruals (Sonstige Rückstellungen)	1.26	0.71
Deferred revenues (Erhaltene Vorauszahlungen)	0.55	0.78
Financial liabilities (Finanzielle Verbindlichkeiten)	0.00	2.38
Other current liabilities (Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten)	4.84	4.35
Liabilities of the disposal group classified as held for sale (Verbindlichkeiten der als zur Veräußerung gehalten klassifizierten Veräußerungsgruppe)	0.75	0.00
	10.49	11.57

Total liabilities (Summe Verbindlichkeiten)**14.02****15.50****84.31****66.45**

Consolidated Statement of Income (IFRS, unaudited)

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, except for share related information (in Mio€, außer aktienbezogene Informationen)	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008
Revenues (Umsatzerlöse)	3.92	6.58	8.74	12.29
Cost of sales (Gestehungskosten)	1.72	3.37	4.02	6.45
Gross profit (Rohertrag)	2.20	3.21	4.72	5.84
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.29	1.68	2.77	3.44
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	1.36	1.91	2.64	3.89
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	2.22	2.02	4.16	3.84
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.07	0.05	0.15	0.12
Other income (Sonstige Erträge)	0.13	0.10	0.15	0.15
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.13	0.08	0.18	0.30
Operating loss (Betriebsergebnis)	-2.74	-2.42	-5.03	-5.60
Financial earnings (Finanzerträge)	0.38	0.13	0.75	0.22
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.02	13.34	0.04	13.36
Earnings before income taxes (Ergebnis vor Ertragsteuern)	-2.38	-15.64	-4.32	-18.74
Income tax expenditures (Ertragsteueraufwand)	-0.31	-1.12	-0.41	-1.10
Earnings from continued operations (Ergebnis aus Fortgeführten Geschäftsbereichen)	-2.07	-14.52	-3.91	-17.64
Earnings from discontinued operations, net of tax (Ergebnis aus Aufgegebenen Geschäftsbereichen, nach Abzug von Steuern)	-0.64	-0.03	-1.17	0.00
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-2.71	-14.54	-5.08	-17.64
This can be divided into (davon entfallen auf):				
Shareholders of the parent company (Gesellschafter des Mutterunternehmens)	-2.71	-14.54	-5.08	-17.64
Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)	0.00	0.00	0.00	0.00
Earnings per share from continued operations (Ergebnis je Aktie aus Fortgeführten Geschäftsbereichen)				
Undiluted (Unverwässert)	-0.10	-0.69	-0.19	-0.83
Diluted (Verwässert) ¹	-0.10	-0.69	-0.19	-0.83
Earnings per share, total (Ergebnis je Aktie, gesamt)				
Undiluted (Unverwässert)	-0.13	-0.69	-0.24	-0.83
Diluted (Verwässert) ¹	-0.13	-0.69	-0.24	-0.83
Number of underlying shares (Anzahl der zugrunde gelegten Aktien)				
Undiluted (Unverwässert)	21,130,183	21,130,183	21,130,183	21,130,183
Diluted (Verwässert) ¹	21,130,183	21,130,183	21,130,183	21,130,183
Additional information (Zusatzangaben):				
EBIT (Ergebnis vor Finanzerträgen und –aufwendungen sowie Steuern)	-2.74	-2.42	-5.03	-5.60
EBITDA (Ergebnis vor Abschreibungen, Finanzerträgen und -aufwendungen sowie Steuern)	-2.55	-2.03	-4.69	-4.84

¹ Potential shares from employee stock option plans and outstanding convertible bonds were not considered to be dilutive as an assumed conversion would result in a reduction of the loss per share for the period. Potentielle Aktien aus den Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen sowie im Umlauf befindliche Wandelschuldverschreibungen wurden nicht als verwässernd angesehen, da eine angenommene Umwandlung zu einer Kürzung des Periodenverlustes je Aktie führen würde.

Statement of Changes in Shareholders' Equity (IFRS, unaudited) Entwicklung des Eigenkapitals (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, ausgenommen Anzahl der Stammaktien	Anzahl der Stamm- aktien	Nominal- wert der Aktien	Kapital- rücklage	Rücklage für Zeitbe- wertung	Bilanz- gewinn	Eigene Aktien	Sonstige Verände- rungen des Eigenkapitals	Anteile anderer Gesell- schafter	Eigen- kapital Gesamt
in Mio€, except number of shares	Number of shares	Nominal share value	Additional paid-in capital	Other com- prehensive income	Unappropri- retained earnings	Treasury stock	Other equity changes	Minority interests	Total equity
31 December 2006	23,304,676	23.30	6.44	21.26	98.81	-21.70	0.00	0.02	128.13
Net loss for the period, attributable to parent company shareholders or minority interests (Periodenfehlbetrag, entfallend auf Gesell- schafter des Mutterunter- nehmens bzw. auf Anteile anderer Gesellschafter)					-5.08				-5.08
Currency translation (Währungsumrechnung)							0.01		0.01
Employee stock option plans (Mitarbeiterbeteiligungs- programme)			0.15						0.15
Market valuation of assets available-for-sale, net of tax (Marktbewertung zur Veräußerung verfügbarer finanzieller Vermögens- werte, netto, nach Steuern)				10.13					10.13
30 June 2007	23,304,676	23.30	6.59	31.39	93.73	-21.70	0.01	0.02	133.34
31 December 2007	23,304,676	23.30	6.63	2.87	59.07	-21.70	0.12	0.00	70.29
Net loss for the period, attributable to parent company shareholders or minority interests (Periodenfehlbetrag, entfallend auf Gesell- schafter des Mutterunter- nehmens bzw. auf Anteile anderer Gesellschafter)					-17.64				-17.64
Currency translation (Währungsumrechnung)							0.13		0.13
Employee stock option plans (Mitarbeiterbeteiligungs- programme)			0.12						0.12
Market valuation of assets available-for-sale, net of tax (Marktbewertung zur Veräußerung verfügbarer finanzieller Vermögens- werte, netto, nach Steuern)				-1.95					-1.95
30 June 2008	23,304,676	23.30	6.75	0.92	41.43	-21.70	0.25	0.00	50.95

Consolidated Cash Flow Statement (IFRS, unaudited)

Konzernkapitalflussrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€	1st Half / 1. Halbjahr 2007	1st Half / 1. Halbjahr 2008
Cash flow from operating activities (Kapitalfluss aus operativer Geschäftstätigkeit):		
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-5.08	-17.64
Adjustment of the net loss to the operating cash flow (Anpassung des Periodenfehlbetrags an den Operativen Cash Flow):		
Income taxes (Ertragsteuern)	-0.41	-1.10
Financial results (Finanzergebnis):		
Interest result (Zinsergebnis)	-0.71	-0.18
Losses on financial instruments (Verluste aus Finanzinstrumenten)	0.00	13.31
Employee stock option plans (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)	0.15	0.12
Allowance for doubtful accounts (Wertberichtigungen auf Forderungen)	-0.15	5.31
Depreciations for tangible fixed assets (Abschreibungen auf Sachanlagen)	0.41	0.51
Depreciations on intangible assets (Abschreibungen auf Immaterielle Vermögenswerte)	0.05	0.25
Losses/ incomes from divestiture of assets (Verluste / Gewinne aus Abgang von Anlagevermögen)	-0.03	0.00
Effects from exchange rate changes with no impact on payment (Effekte aus nicht zahlungswirksamen Wechselkursänderungen)	-0.01	-0.03
Changes of other balance sheet items (without changes due to company acquisitions and divestitures) (Veränderungen sonstiger Bilanzposten (ohne Veränderungen durch Unternehmenserwerb und -veräußerung)):		
Inventories (Vorräte)	0.50	-1.75
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	0.60	-6.76
Other current assets, accruals and deferrals (Andere kurzfristige Vermögenswerte und Rechnungsabgrenzungsposten)	0.87	-0.26
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)	0.03	1.16
Provisions and other liabilities (Rückstellungen und sonstige Verbindlichkeiten)	0.03	0.36
Received income taxes (Erhaltene Ertragsteuern)	3.32	1.73
Paid income taxes (Gezahlte Ertragsteuern)	-1.34	-0.09
Received interest (Erhaltene Zinsen)	0.76	0.20
Paid interest (Gezahlte Zinsen)	-0.06	-0.21
Cash outflow from operating activities (Mittelabfluss aus operativer Geschäftstätigkeit)	<u>-1.07</u>	<u>-5.07</u>
Cash flow from investing activities (Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit):		
Repayment of loans from employee stock option plans (Rückzahlung von Darlehen aus dem Mitarbeiterbeteiligungsprogramm)	0.02	0.04
Proceeds from the sale of assets (Erlöse aus dem Verkauf von Anlagevermögen)	0.03	0.00
Acquisition of fixed assets (Erwerb von Sachanlagen)	-0.71	-0.60
Acquisition of intangible assets (Erwerb von Immateriellen Vermögenswerten)	-0.06	-2.32
Recovery rights (Besserungsrecht)	0.19	0.07
Cash outflow from investing activities (Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit)	<u>-0.53</u>	<u>-2.81</u>
Cash flow from financing activities (Kapitalfluss aus Finanztätigkeit):		
Cash outflow from the return of convertible employee bonds (Mittelabfluss aus der Rücknahme von Mitarbeiterwandelschuldverschreibung)	0.00	-0.86
Cash inflow from financial liabilities (Mittelzufluss aus finanziellen Verbindlichkeiten)	0.00	2.38
Cash inflow from financing activities (Mittelzufluss aus Finanztätigkeit)	<u>0.00</u>	<u>1.52</u>
Net change of the cash and cash equivalents (Nettoveränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	-1.60	-6.36
Cash and cash equivalents, at the beginning of the reporting period (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Beginn des Berichtszeitraumes)	41.12	7.63
Cash and cash equivalents, at the end of the reporting period (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Ende des Berichtszeitraumes)	<u>39.52</u>	<u>1.27</u>
Cash and cash equivalents include money market funds (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente beinhalten: Geldmarktfonds)	10.59	0.13

Ausgewählte erläuternde Anhangangaben zum Zwischenabschluss

Zusammenfassung wesentlicher Bilanzierungsgrundsätze

Grundsätzliches zur Darstellung: Der Konzernabschluss der TELES zum 31. Dezember 2007 ist nach den Vorschriften der am Bilanzstichtag gültigen Richtlinien des International Accounting Standard Board (IASB), London, erstellt. Der Zwischenbericht zum 30. Juni 2008 wurde auf Basis des International Accounting Standard (IAS) 34 „Zwischenberichterstattung“ erstellt. Grundsätzlich werden dieselben Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wie im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2007 befolgt. Standards und Interpretationen, die ab 1. Januar 2008 verbindlich anzuwenden sind, haben zu keinen abweichenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden geführt.

Alle zum 30. Juni 2008 verbindlichen IAS bzw. IFRS sowie Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), vormals Standing Interpretations Committee (SIC), wurden angewendet.

Bezüglich weiterer Informationen zu den im Einzelnen angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wird auf den Konzernabschluss der TELES zum 31. Dezember 2007 verwiesen.

Selected Explanatory Notes to the Interim Financial Statements

Summary of significant Accounting Principles

Basis of Presentation: TELES' Consolidated Financial Statements as at 31st December 2007 were prepared in accordance with the existing principles of the International Accounting Standard Board (IASB), London. The Interim Financial Statements as at 30th June 2008 were prepared in accordance with IAS 34 "Interim Financial Reporting". The accounting policies used in the preparation of the Interim Financial Statements are principally consistent with those used in the Consolidated Financial Statements for the year ended 31st December 2007. Standards and interpretations binding from 1st January 2008 had no effects on the accounting policies applied.

All IAS/IFRS and interpretations of the International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), formerly Standing Interpretations Committee (SIC), binding at 30th June 2008, have been applied.

Further information concerning details of TELES' accounting policies can be found in the Consolidated Financial Statements as at 31st December 2007.

Veränderungen im Konsolidierungskreis

Mit Vertragsunterzeichnung vom 20. Dezember 2007 hat die TELES Communication Systems GmbH den Teilbereich „MissisSIPpi“ von einer österreichischen Unternehmensgruppe im Rahmen eines "asset-deals" erworben. Der Teilgeschäftsbetrieb befasst sich mit der Entwicklung und dem Vertrieb von so genannten „Class 5 Softswitch“-Lösungen. Am 11. Januar 2008 wurden – Zug um Zug gegen Kaufpreisbezahlung – sämtliche Vermögensgegenstände im Zusammenhang mit dem erworbenen Teilbereich „MissisSIPpi“ von der Kapsch CarrierCom AG übergeben.

Der feste Kaufpreisanteil für den erworbenen Teilbereich beträgt 2.2 Mio€ und wurde bei Fälligkeit mit Barmitteln beglichen. Weiterhin wurde Folgendes vereinbart: bis zu einer Höhe von 1.2 Mio€ erhält die Verkäuferin MissisSIPpi-Lizenzen kostenlos (kalkuliert auf Basis einer noch zu definierenden Preisliste für value added reseller), sofern die Verkäuferin MissisSIPpi-Lösungen an Drittkunden verkauft. Die Vereinbarung ist befristet bis zum Ablauf von längstens drei Jahren nach Abschluss des Kaufvertrags. Die vorgenannte Vereinbarung wurde bei der Bewertung der erworbenen Vermögenswerte berücksichtigt.

Der Gesamtkaufpreis setzt sich demnach wie folgt zusammen:

(in Mio€)

Purchase consideration (Kaufpreis):

Cash payment (Barzahlung)	2.20
Total purchase consideration (Gesamtkaufpreis)	2.20
Less fair value of net identifiable assets acquired (see below) (Abzüglich beizulegendem Zeitwert des festgestellten erworbenen Nettovermögens (siehe unten))	2.02
Less deferred tax asset (Abzüglich aktiver latenter Steuern)	0.05
Goodwill (Geschäfts- oder Firmenwert)	0.13

Changes within the Consolidation Circle

By closing a contract on December 20, 2007, TELES Communication Systems GmbH acquired the partial segment "MissisSIPpi" from an Austrian company group within the scope of an asset deal. The partial segment focuses on the development and distribution of so-called "Class 5 Softswitch" solutions. All assets in connection with the acquired part "MissisSIPpi" were transferred - matching purchase price payments with delivery - by Kapsch CarrierCom AG on January 11, 2008.

The fixed purchase price share for the acquired sub-segment is 2.2 Mio€ and it was paid in cash on the due date. In addition, the following was agreed: the seller receives MissisSIPpi licences free of charge up to an amount of 1.2 Mio€ (calculated on the basis of a price list for value added resellers, which must still be defined) if the seller sells MissisSIPpi solutions to third party customers. The agreement is limited by time to a maximum of three years after the closing of the acquisition contract. The aforementioned agreement was considered in the valuation of the acquired assets.

The total purchase consideration is thus comprised of:

In nachfolgender Tabelle sind die beizulegenden Zeitwerte der Vermögenswerte, Verbindlichkeiten und Eventualschulden zum Erwerbszeitpunkt sowie die Buchwerte unmittelbar vor Unternehmenszusammenschluss dargestellt:

The following table shows the fair value of assets, liabilities and contingent liabilities at the acquisition date as well as the carrying amounts immediately before the business combination:

(in Mio€)

	Fair value at acquisition date (Beizulegender Zeitwert zum Erwerbszeitpunkt)	Carrying amount immediately before business combination (Buchwert unmittelbar vor Unternehmens- zusammenschluss)
ASSETS (AKTIVA)		
Non-current assets (Langfristige Vermögenswerte)		
Tangible assets (Sachanlagen)	0.17	0.26
Intangible assets (Immaterielle Vermögenswerte)	<u>2.14</u>	<u>2.20</u>
	2.31	2.46
Current assets (Kurzfristige Vermögenswerte)		
Inventories (Vorräte)	<u>0.12</u>	<u>0.15</u>
	0.12	0.15
	<u>2.43</u>	<u>2.61</u>
LIABILITIES (PASSIVA)		
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)		
Other current liabilities (Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten)	<u>0.41</u>	<u>0.41</u>
	0.41	0.41
	<u>0.41</u>	<u>0.41</u>
Net assets acquired (Erworbenes Nettovermögen)	<u>2.02</u>	<u>2.20</u>

Der erfasste Geschäfts- oder Firmenwert in Höhe von 0.13 Mio€ ist auf erwartete Synergien und andere Effekte aus der Zusammenlegung der Vermögenswerte und Aktivitäten des erworbenen Teilbereichs „MissisSIPpi“ mit denen des Konzerns zurückzuführen.

The recognized goodwill of 0.13 Mio€ is due to expected synergies and other effects in connection with the combination of assets and activities of the acquired part “MissisSIPpi” and TELES Group.

In Höhe von –1.02 Mio€ entfällt das Ergebnis des ersten Halbjahres 2008 der TELES auf den erworbenen Teilbereich „MissisSIPpi“.

An amount of –1.02 Mio€ of TELES' profit or loss for H1/2008 is attributable to the acquired part “MissisSIPpi”.

Zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Zwischenabschlusses war die Kaufpreisallokation noch nicht endgültig abgeschlossen. Die erstmalige Bilanzierung des Unternehmenszusammenschlusses am Ende der Zwischenberichtsperiode konnte daher gemäß IFRS 3.62 nur vorläufig festgestellt werden.

At the release date of the Interim Financial Statements the purchase price allocation has not been finalized. The initial accounting for the business combination at the end of the interim reporting period could therefore be determined only provisionally according to IFRS 3.62.

Im Januar 2008 hat TELES den Geschäftsbereich Breitband-Internet-Zugangsdienste (TWBI Segment) mehrheitlich veräußert. Mit Ausübung der Kaufoption am 28. Januar 2008 hat die börsennotierte schweizerische Beteiligungsgesellschaft Mountain Super Angel AG die Mehrheit an der **TELES Wireless Broadband Internet GmbH** erworben. TELES hält nun eine 19.7%ige Minderheitsbeteiligung an der TWBI GmbH.

In January 2008 TELES sold the majority of the business segment Broadband Internet Access Services (TWBI). The publicly traded Swiss investment company Mountain Super Angel AG acquired the majority of **TELES Wireless Broadband Internet GmbH** by exercising the acquisition option on January 28, 2008. TELES holds now a 19.7% minority investment in TWBI GmbH.

Der Kaufpreis hat symbolischen Charakter und beträgt 1.00 €.

The purchase price of 1.00 € has symbolic character.

Im Einzelnen wurden folgende Vermögenswerte und Schulden verkauft:

In detail the following assets and liabilities were sold:

(in Mio€)

Inventories (Vorräte)	0.08
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	0.68
Other current assets (Sonstige kurzfristige Vermögenswerte)	0.39
Cash and cash equivalents (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	0.07
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)	0.65

Die Veräußerung hatte keine Auswirkungen auf die Kapitalflussrechnung des Zwischenberichtszeitraums.

The cash flow of the interim reporting period was not affected by the disposal.

Finanzinstrumente

Finanzielle Vermögenswerte: In Folge des deutlichen und bis auf weiteres anhaltenden Kursrückganges der freenet Aktien musste eine außerordentliche und ergebniswirksame Wertkorrektur in Höhe von ca. 13.3 Mio€ vorgenommen werden. Unabhängig davon wird gemäß der Mehrzahl von Analystenberichten für die Zukunft Kurspotential erwartet.

Finanzielle Verbindlichkeiten: Um die Finanzierung des operativen Geschäftes sowie die Zahlungsfähigkeit der TELES zu gewährleisten, wurde eine Barkreditlinie gegen Besicherung vereinbart; zum Ende des Zwischenberichtszeitraums war die Barkreditlinie in Höhe von 2.4 Mio€ in Anspruch genommen. Die Verzinsung erfolgt auf Geldmarktbasis. Angesichts der mittel- bis langfristigen Zinserwartung ist ein mögliches Zinsrisiko äußerst überschaubar.

Zur Refinanzierung der Kreditlinie beabsichtigt die TELES sich von „nicht betriebsnotwendigen Vermögenswerten“ zu trennen; dies schließt einen möglichen Verkauf des o.g. freenet-Aktienpaket (Wert bei Veröffentlichung ca. 36 Mio€) mit ein.

Financial Instruments

Financial Assets: As a result of the considerable and for the time being continues decline in prices of the freenet shares an extraordinary value adjustment of approx. 13.3 Mio€ affecting net income had to be recognized. Nevertheless, according to the majority of reports from analysts share price potential for the future is expected.

Financial Liabilities: To finance the operating business and ensure TELES' liquidity a cash credit line was agreed upon against collateral; at the end of the interim reporting period the cash credit line was used in the amount of 2.4 Mio€. The rate of interest depends on the money market. In view of the medium and long term interest rate expectations the potential interest rate risk is quite assessable.

For the refinancing of the credit line TELES' intends to part with "non operating assets"; this includes a possible sale of the the above mentioned block of freenet shares (value at release date approx. 36 Mio€).

Aufgegebene Geschäftsbereiche

Das Ergebnis aus Aufgegebenen Geschäftsbereichen setzt sich wie folgt zusammen:

Discontinued Operations

The result from discontinued operations consists of the following:

Discontinued Operations in Mio€ Aufgegebene Geschäftsbereiche in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008
Operating result from discontinued operations (Operatives Ergebnis aus Aufgegebenen Geschäftsbereichen)				
Revenues (Umsatzerlöse)	2.00	0.00	4.22	0.55
Cost of sales (Gestehungskosten)	1.94	0.00	3.97	0.47
Operational expenditures (Betriebliche Aufwendungen)	0.70	0.00	1.42	-0.06
Earnings before taxes (Ergebnis vor Steuern)	-0.64	0.00	-1.17	0.14
Income tax expenditures (Ertragsteueraufwand)	0.00	0.00	0.00	0.00
Operating result from discontinued operations, net of tax (Operatives Ergebnis aus Aufgegebenen Geschäftsbereichen, nach Abzug von Steuern)	-0.64	0.00	-1.17	0.14
Results from the discontinuation of operations (Ergebnis aus der Aufgabe von Geschäftsbereichen)				
Results from the discontinuation of operations, before tax (Ergebnis aus der Aufgabe von Geschäftsbereichen, vor Steuern)	0.00	-0.03	0.00	-0.14
Income tax expenditures (Ertragsteueraufwand)	0.00	0.00	0.00	0.00
Results from the discontinuation of operations, net of tax (Ergebnis aus der Aufgabe von Geschäftsbereichen, nach Abzug von Steuern)	0.00	-0.03	0.00	-0.14
Total result of discontinued operations, net of tax (Gesamtergebnis Aufgegebene Geschäftsbereiche, nach Abzug von Steuern)	-0.64	-0.03	-1.17	0.00

Folgende Netto-Cashflows resultieren aus den Aufgegebenen Geschäftsbereichen:

The following net cash flows were generated by the discontinued operations:

Cash Flow from Discontinued Operations in Mio€ Kapitalfluss Aufgegebener Geschäftsbereiche in Mio€	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008
Operating activities (Geschäftstätigkeit)	-1.60	-0.24
Investing activities (Investitionstätigkeit)	-0.01	-0.02
Financing activities (Finanztätigkeit)	1.39	0.00
Net increase / decrease of cash and cash equivalents (Nettoanstieg / -abnahme der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	-0.22	-0.26

Segmentberichterstattung

Im November 2006 hat das IASB den IFRS 8 *Operating Segments* verabschiedet; im November 2007 erfolgte die Übernahme des Standards in europäisches Recht. IFRS 8 ersetzt IAS 14 und ist für Berichtsperioden anzuwenden, die am oder nach dem 1. Januar 2009 beginnen. Eine vorzeitige Anwendung ist erlaubt.

Das TELES Management hat entschieden, beginnend mit dem Geschäftsjahr 2008 IFRS 8 vorzeitig anzuwenden.

Gemäß IFRS 8 stellt die interne Steuerung des Unternehmens die Grundlage für die Segmentberichterstattung dar (*Management Approach*). Die externe Segmentberichterstattung erfolgt auf Basis der internen Organisations- und Managementstruktur sowie der darauf abgestimmten internen Finanzberichterstattung an das oberste Führungsgremium (*Chief Operating Decision Maker*).

Nach mehrheitlicher Veräußerung des skyDSL-Geschäftes verfügt die TELES mit dem TCS-Segment (Entwicklung, Fertigung und Vertrieb von Telekommunikationsausrüstung an Telekommunikationsgesellschaften) bis auf weiteres über ein *operating Segment* gemäß den Anforderungen des IFRS 8.

Segment Reporting

In November 2006 the IASB passed IFRS 8 *Operating Segments*; in November 2007 the standard was adopted into European law. IFRS 8 replaces IAS 14 and has to be applied to reporting reports beginning on or after 1st January 2009. Earlier application is permitted.

The TELES' Management has decided to apply IFRS 8 early starting from the financial year 2008.

According to IFRS 8 the internal control of a company represents the basis for the segment reporting (*Management Approach*). The external segment reporting is based on the internal organizational and management structure as well as on the corresponding internal financial reporting to the *chief operating decision maker*.

After the sale of the majority of the skyDSL business, TELES holds now the TCS Segment (development, manufacture and distribution of telecommunication equipment to telecommunication companies) as the only *operating segment* according to IFRS 8.

Composition of Revenues in Mio€ Zusammensetzung der Umsätze in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008
Revenues (Umsatzerlöse)	3.92	6.58	8.74	12.29
Products (Produkte)	3.56	6.05	8.13	11.42
Access Gateways	1.31	3.03	2.63	5.69
TELES NGN	2.25	3.02	5.50	5.73
Services (Dienstleistungen)	0.36	0.53	0.61	0.87

Geographical Information in Mio€ Geographische Informationen in Mio€	Revenues (Umsatzerlöse)				Non-current Assets (langfristige Vermögenswerte)	
	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008	31-Dec-07	30-Jun-08
Germany (Deutschland)	0.59	2.08	2.80	3.22	1.49	1.65
Europe without Germany (Europa ohne Deutschland)	2.05	1.68	3.79	3.95	0.03	2.31
Other (Sonstige)	1.28	2.82	2.15	5.12	2.61	2.76
Total (Gesamt)	3.92	6.58	8.74	12.29	4.13	6.72

Die Zuordnung der Umsätze erfolgt entsprechend dem Herkunftsland des Kunden.

Die Gesellschaft tätigte im ersten Halbjahr 2008 mit zwei Kunden Umsätze in Höhe von ca. 26% bzw. 19% der Gesamtumsätze.

Rechtsstreitigkeiten

In der gerichtlichen Auseinandersetzung zwischen einem Mobilfunknetzbetreiber und einem GSM-Gateway Betreiber, an dem die TELES beteiligt ist, hat das OLG Düsseldorf der Klage des Mobilfunknetzbetreibers nunmehr – in Abweichung zu dem klagestattgebenden erstinstanzlichen Urteil des LG Düsseldorf – nur noch teilweise stattgegeben und untersagt, dass SIM-Karten des Mobilfunknetzbetreibers im Rahmen von Endkundenverträgen in GSM-Gateways im Carriereinsatz genutzt werden. Die darüber hinausgehende Klage wurde abgewiesen. Auf die Widerklage stellte das OLG indes fest, dass der Gesellschaft gegenüber dem Mobilfunknetzbetreiber ein Recht auf Lieferung von SIM-Karten zu angemessenen Entgelten und Nutzungsbedingungen zur Nutzung in GSM-Gateways zusteht. Darüber hinaus wurde der Gesellschaft dem Grunde nach ein Schadenersatzanspruch gegen den Mobilfunknetzbetreiber zugesprochen, der aus der Abschaltung der SIM-Karten

Revenues are attributed to countries on the basis of the customer's country of origin.

Revenues from two customers represent approx. 26% and 19% respectively of the company's total revenues for H1/2008.

Litigation

Within the law suit between a cellular phone operator and a GSM gateway provider, in which TELES holds shares, the appellate court Düsseldorf meanwhile decided only partly in favour of the cellular phone operator and – in contrast to the preceding decision of the District Court Düsseldorf having fully confirmed the claim in the first instance – only ordered the cease and desist of the use of SIM cards in GSM gateways in carrier networks based on end user contracts. Further claims of the cellular phone operator were dismissed. On the other hand, based on TELES' counter claims the appellate court granted the company's right of delivery of SIM cards for use in GSM gateways at reasonable prices and terms. In addition to this the cellular phone operator was ordered to pay damages to the company caused by the disconnection of the SIM cards. Both parties filed an explicitly authorized appeal at the BGH ([Bundesgerichtshof = Federal Court of Justice]).

resultierte. Beide Parteien legten gegen die Entscheidung die ausdrücklich zugelassene Revision zum BGH ein.

In dem parallelen Verfahren des selben Mobilfunkbetreibers gegen die TELES AG auf Unterlassung des Angebots und des Vertriebs von GSM-Gateways für Carrier Networks hat das OLG Düsseldorf sowohl Klage als auch Widerklage auch in zweiter Instanz abgewiesen. Beide Parteien haben gegen das Urteil die ausdrücklich zugelassene Revision zum BGH eingelegt.

In der Patentauseinandersetzung zwischen der TELES und Cisco in den USA hat das Gericht das Verfahren vor dem Hintergrund der erneuten Prüfung der Wirksamkeit der beiden US-IntraStar-Patente durch das USPTO (United States Patent and Trademark Office) vorübergehend ausgesetzt. Eine Entscheidung über die Wiederaufnahme des gerichtlichen Verfahrens hat der vorsitzende Richter in der mündlichen Verhandlung vom 30. Mai 2008 vor dem District Court in Washington auf Mitte September 2008 vertagt. Das USPTO hat Anfang August 2008 die von den Reexamination-Verfahren betroffenen Patentansprüche in noch nicht rechtskräftigen Bescheiden für unwirksam erklärt. Rechtsmittel gegen diese Bescheide werden derzeit von TELES zusammen mit den US-Anwälten vorbereitet.

Sonstige Angaben

Bisher im Geschäftsbereich TCS ausgewiesene Patentaufwendungen wurden im Geschäftsjahr 2008 der TIPR Division zugeordnet. Die Vergleichsinformationen wurden entsprechend angepasst. Daraus resultiert für das erste Halbjahr 2007 eine Reduzierung der R&D Aufwendungen in Höhe von 0.02 Mio€ im TCS Segment sowie eine entsprechende Erhöhung der G&A Aufwendungen in der TIPR Division.

Within the parallel law suit between the same cellular phone provider and the TELES AG to cease the offering and distributions of GSM gateways for carrier networks the appeal court Düsseldorf declined the claims and counter claims and confirmed the preceding decision of the District Court in the first instance. Both parties filed an explicitly authorized appeal at the BGH.

Within the patent infringement action between TELES and Cisco in the United States the court temporarily stayed the case based on re-examination proceedings at the USPTO (United States Patent and Trademark Office) with regard to both patents in suit. During the oral hearing on May 30, 2008 at the District Court of Washington the court's decision on a lift of the stay was postponed until middle of September 2008. At the beginning of August 2008, the USPTO has rejected all patent claims under re-examination. These decisions are not final yet. TELES and its US-lawyers are currently preparing legal remedies.

Other Information

Patent expenses previously stated in the TCS Segment were reclassified to the TIPR Division in the business year 2008. The comparative figures were adjusted accordingly. The outcome of this is a decrease of the TCS R&D expenses in the amount of 0.02 Mio€ in H1/2007 and a corresponding increase of the TIPR G&A expenses.

Die Währungsumrechnungsgewinne und -verluste des Geschäftsbereichs TCS wurden im Geschäftsjahr 2008 zur MS Division umgegliedert. Die Vergleichsinformationen wurden entsprechend angepasst. Daraus resultiert für das erste Halbjahr 2007 eine Erhöhung der sonstigen Erträge in Höhe von 0.04 Mio€ und der sonstigen Aufwendungen in Höhe von 0.06 Mio€ der MS Division sowie eine entsprechende Verringerung der sonstigen Erträge und Aufwendungen im Geschäftsbereich TCS.

Die Forderungen und Verbindlichkeiten gegenüber dem Finanzamt aus Umsatz- / Vorsteuer wurden im Jahresabschluss 2007, abweichend zur Zwischenberichterstattung, von den Forderungen bzw. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen zu den sonstigen kurzfristigen Vermögenswerten bzw. sonstigen kurzfristigen Verbindlichkeiten umgegliedert. Die Vergleichsinformationen wurden entsprechend angepasst. Daraus resultiert für das erste Halbjahr 2007 eine Erhöhung des Mittelzuflusses aus Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von 0.11 Mio€ sowie eine entsprechende Verringerung des Mittelzuflusses aus anderen kurzfristigen Vermögenswerten und Rechnungsabgrenzungsposten.

Herr Andreas Krüger hat mit Wirkung zum 31. Januar 2008 sein Amt als Vorstandsmitglied der TELES AG niedergelegt.

Mitarbeiter

Zum 30. Juni 2008 waren im Konzern 264 Mitarbeiter (30. Juni 2007: 264) beschäftigt.

Nahestehende Personen

Im ersten Halbjahr 2008 wurden von nahestehenden Personen Dienstleistungen im Gegenwert von ca. 30 T€ in Anspruch genommen. Ebenso wurden zeitanteilig entsprechend den Vorjahreswerten Rückstellungen für die Aufwandsentschädigung

Currency exchange gains and losses of the TCS Segment were reclassified to the MS Division in the business year 2008. The comparative figures were adjusted accordingly. The outcome of this is an increase of other income and expenditures in the MS Division of 0.04 Mio€ and 0.06 Mio€ respectively for H1/2007 and a corresponding decrease of other income and expenditures in the TCS Segment.

Receivables and payables against the tax office from sales tax and pre-tax were – in contrast to the interim reporting – reclassified in the Financial Statements 2007 from trade accounts receivable or payables to other current assets or other current liabilities. The comparative figures were adjusted accordingly. The outcome of this is an increase of the cash inflow from trade accounts receivable in the amount of 0.11 Mio€ for H1/2007 and a corresponding decrease of the cash inflow from other current assets, accruals and deferrals.

Mr. Andreas Krüger resigned from the Management Board of TELES AG with effect from 31st January 2008.

Employees

At June 30th 2008 the company had 264 employees (June 30th 2007: 264).

Related Parties

During the first half of 2008 services with a value of approx. 30 T€ were received from related parties. Accruals were also formed pro rata temporis according to prior year amounts for payables to members of the Supervisory Board. Furthermore, accruals were formed pro rata

der Mitglieder des Aufsichtsrates erfasst. Weiterhin wurden zeitanteilig Rückstellungen für die variablen Vergütungen der Vorstände gebildet.

Aufgrund des Auslaufens des entsprechenden Mitarbeiterbeteiligungsprogrammes (s. Zwischenlagebericht, Zu Aktienbestand & Bezugsrechten) weist die Gesellschaft zum Bilanzstichtag keine Verbindlichkeiten aus Wandelschuldverschreibungen gegenüber Vorständen aus (Dezember 2007: 190 T€).

Herr Richard Fahringer erwarb im ersten Halbjahr 2008 9,000 Stück TELES AG Aktien.

temporis for the variable part of the Management Board remuneration.

Due to the expiration of the corresponding Employee Stock Option Plan (see Interim Management Report, Stock Portfolio & Subscription Rights) the company does not report liabilities from convertible debt to Management Board members at the balance sheet date (December 2007: 190 T€).

Mr. Richard Fahringer purchased 9,000 TELES AG shares during the first half of the year 2008.

Zusammensetzung der Umsatzerlöse und Gesteuerungskosten

Composition of Revenues and Cost of Sales

(in Mio€)	2 nd Quarter / 2. Quartal 2007	2 nd Quarter / 2. Quartal 2008	1 st Half / 1. Halbjahr 2007	1 st Half / 1. Halbjahr 2008
Revenues (Umsatzerlöse)	3.92	6.58	8.74	12.29
Products (Produkte)	3.56	6.05	8.13	11.42
Services (Dienstleistungen)	0.36	0.53	0.61	0.87
Cost of sales (Gesteuerungskosten)	1.72	3.37	4.02	6.45
Products (Produkte)	1.51	3.02	3.63	5.72
Services (Dienstleistungen)	0.21	0.35	0.39	0.73

Prüferische Durchsicht

Der Zwischenabschluss und der Zwischenlagebericht wurden weder einer Prüfung noch einer prüferischen Durchsicht seitens des Abschlussprüfers unterzogen.

Auditors' Review

The Interim Financial Statements and the Interim Management Report have not been audited or reviewed by the annual auditor.

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungs-

Responsibility Statement

To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles for interim

legungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

Der Vorstand
Der TELES AG Informationstechnologien

financial reporting, the Interim Consolidated Financial Statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group, and the Interim Management Report of the group includes a fair review of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the expected development of the group for the remaining months of the financial year.

The Management Board
of TELES AG Informationstechnologien