

Halbjahresfinanzbericht 2010 des TELES-Konzerns (IFRS, nicht testiert)

Berlin, den 10. September 2010

Zwischenlagebericht

Zusammenfassung und Ausblick

Der **Umsatz** im ersten Halbjahr 2010 hat sich mit 7.7 Mio€ gegenüber dem Vorjahreshalbjahr um 24% verringert. Regional hat sich der Umsatz im Halbjahresvergleich in EMEA und APAC (Europa, Naher Osten, Afrika, Asien und Pazifischer Raum) geringfügig erhöht hingegen die Umsätze in Amerika temporär um rund 75% zurückgegangen sind. Siehe hierzu weitere Ausführungen im AGW-Segment.

Der **operative Verlust** (EBIT) verringerte sich gegenüber dem Vorjahreshalbjahr von -3.0 Mio€ auf -1.8 Mio€. Die Verbesserung im H1/2010 gegenüber dem Vorjahreshalbjahr begründet sich zum einen durch Kosteneinsparungen aus dem originären operativen Geschäft (1.2 Mio€), zum anderen durch weniger Netto-Belastungen bzw. Netto-Ertrag aus Währungskursen auf US\$-basierende Geschäften.

Half-Yearly Financial Report 2010 of the TELES Group (IFRS, unaudited)

Berlin, 10 September 2010

Interim Management Report

Summary and Outlook

The **Revenues** in the first half of 2010 of 7.7 Mio€ decreased by 24% compared to the prior year period. By regions the half-year comparison shows different development: In EMEA and APAC (Europe, Middle East, Africa, Asia and Pacific) the revenues increased slightly, in America the revenues decrease temporarily by approx 75%. Furthermore, reference is made to the information given for the AGW-Segment.

The **operating loss** (EBIT) improved from -3.0 Mio€ to -1.8 Mio€ compared to the first half of 2009. The improvement recognized in H1/2010 compared to H1/2009 is on the one hand due to cost reduction from the original operating business (1.2 Mio€) and on the other hand due to less net exchange losses or net exchange profit respectively on US\$-based business dealings.

Die IFRS-Eckwerte der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten für das H1/2010 im Überblick:

- **Revenues: 7.7 Mio€**
(10.2 Mio€ in H1/2009, -24%),
- **Gross Profit: 3.3 Mio€**
(4.1 Mio€ in H1/2009, -21%),
- **EBITDA (vor ESOP): -1.0 Mio€**
(-2.4 Mio€ in H1/2009, +57%),
- **EBIT (vor ESOP): -1.8 Mio€**
(-3.0 Mio€ in H1/2009, +42%).

Trotz des im H1/2010 im Vergleich zum Vorjahreshalbjahr geringeren Umsatzes strebt die TELES im Gesamtjahr ein Umsatz in Vorjahreshöhe an. Das Jahresergebnis sollte gegenüber dem Vorjahr in Folge verbesserter Deckungsbeiträge sowie weiterer Kostenoptimierungen deutlich verbessert ausfallen können.

Zusätzlich zu den obigen IFRS-Eckwerten sind zwei weitere sehr wichtige Unternehmenskennzahlen hervorzuheben:

- Der **Barmittelbestand** blieb mit **0.4 Mio€** zum Ende der Berichtsperiode nahezu unverändert (0.4 Mio€ zum Ende Q1/2010). Um etwaige Finanzierungslücken schließen zu können, wurde mit dem Mehrheitsgesellschafter im August eine weitere Kreditvereinbarung geschlossen, die es der TELES ermöglicht, Ihren Verbindlichkeiten, die sich ergeben würden, sollte sich der Umsatz im weiteren Verlauf der nächsten zwölf Monate um gut 20% unter Vorjahresniveau bewegen, stets nachzukommen. Auf dieser Basis hält das Management bis auf weiteres die Finanzierung des operativen Geschäftes für gesichert. Im Übrigen wird auf die im Geschäftsbericht 2009 gemachten Ausführungen verwiesen.

The IFRS benchmark figures of the operating segments and other business operations for H1/2010 at a glance:

- **Revenues: 7.7 Mio€**
(10.2 Mio€ in H1/2009, -24%),
- **Gross Profit: 3.3 Mio€**
(4.1 Mio€ in H1/2009, -21%),
- **EBITDA (before ESOP): -1.0 Mio€**
(-2.4 Mio€ in H1/2009, +57%),
- **EBIT (before ESOP): -1.8 Mio€**
(-3.0 Mio€ in H1/2009, +42%).

The TELES management is targeting for 2010 revenues similar to the prior year even though the first half year was lower than the first half 2009. Compared to the prior year the total year result should be clearly improved based on better Gross Profits and ongoing cost optimization.

In addition to the above IFRS benchmark figures, two further very important business indicators are emphasized:

- The **Liquidity** of **0.4 Mio€** at the end of the period under review remained nearly unchanged (0.4 Mio€ at the end of Q1/2010). To strengthen the liquidity position and in order to be able to eliminate any gaps in financing, a loan contract has been agreed with the majority shareholder. The funds should be sufficient to cover all possible additional liabilities which would prospectively result in the event sales would be lower by up to around 20% in the coming 12 month then in 2009. Thus the Management considers for the time being the financing of the operating activity to be assured. Furthermore, reference is made to the information given in the Annual Report dated 31st December 2009.

- Die **Eigenkapitalquote** betrug zum Ende der Berichtsperiode 12% (Ende Q1/2010: 18%); die Eigenkapitalquote in der TELES AG (HGB) betrug 52%.

Der nachfolgende „**Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage**“ ist zum Verständnis des Zwischenabschlusses unerlässlich.

Der Zwischenabschluss liefert für die Berichtsperiode:

- **Konzernbilanz,**
- **Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung,**
- **Konzern-Gesamtergebnisrechnung,**
- **Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals,**
- **Konzernkapitalflussrechnung sowie**
- **Ausgewählte erläuternde Anhangangaben zum Zwischenabschluss.**

Der „**Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage**“ umfasst für die Berichtsperiode u.a. einen strukturellen Überblick über:

- die GuV-Entwicklung des Gesamtkonzerns,
- die GuV-Entwicklung der Segmente sowie
- Kommentare zum Cash Flow, zur Vermögensstruktur und zu Aktienbestand & Bezugsrechten.

- The **Equity Ratio** amounted to 12% at the end of the period under review (18% at the end of Q1/2010); the Equity Ratio of TELES AG (HGB) amounted to 52%.

The subsequent “**Report on profit/ loss, financial position and assets and liabilities**” is indispensable for an understanding of the Interim Financial Statements.

The Interim Financial Statements for the period under review comprise:

- **Consolidated Statement of Financial Position,**
- **Consolidated Statement of Income,**
- **Consolidated Statement of Comprehensive Income,**
- **Consolidated Statement of Changes in Shareholders’ Equity,**
- **Consolidated Cash Flow Statement and**
- **Selected explanatory notes to the Interim Financial Statements.**

The “**Report on profit/ loss, financial position and assets and liabilities**” includes, for the period under review, amongst others a structural overview of the:

- Revenues and Earnings development for the Group,
- Revenues and Earnings development for the segments and
- Comments on the Cash Flow, the Assets and Liabilities Structure and on the Stock Portfolio & Subscription Rights.

Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Erlös- und Ertragsentwicklung des Konzerns

Die nachfolgenden Tabellen zeigen eine Gesamtdarstellung der operativen Segmente und anderer Geschäftstätigkeiten für H1/2009 und H1/2010 sowie eine Überleitung zum EBT des TELES Konzerns.

Report on Profit/ Loss, Financial Position and Assets and Liabilities

Revenues and Earnings Development of the Group

The following tables provide an overall presentation of the operating segments and other business operations for H1/2009 and H1/2010 as well as reconciliation to the EBT of TELES Group.

Revenues and Earnings of Operating Segments and Other Business Operations in Mio€ 1 st Half 2009 Erlöse und Erträge der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten in Mio€ 1. Halbjahr 2009	Total/ Gesamt	Products/ Produkte		Services/ Dienstleistungen	Other Business Operations/ Andere Geschäftstätigkeiten
		Access Gateways	TELES NGN		
Revenues (Umsatzerlöse)	10.21	5.95	2.88	1.38	0.00
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	6.09 0.27	3.19 0.01	1.61 0.24	1.29 0.02	0.00 0.00
Gross profit (Rohertrag)	4.12	2.76	1.27	0.09	0.00
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	40%	46%	44%	7%	n.a.
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	2.72	1.72	0.72	0.27	0.01
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	2.06	1.04	1.02	0.00	0.00
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	1.75	0.68	0.98	0.09	0.00
Other income (Sonstige Erträge)	0.35	0.16	0.04	0.09	0.06
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.56	0.35	0.14	0.07	0.00
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-2.35	-0.86	-1.31	-0.23	0.05
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.41	0.12	0.27	0.01	0.01
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-3.03	-0.99	-1.82	-0.26	0.04

Revenues and Earnings of Operating Segments and Other Business Operations in Mio€ 1 st Half 2010 Erlöse und Erträge der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten in Mio€, 1. Halbjahr 2010	Total/ Gesamt	Products/ Produkte		Services/ Dienstleistungen	Other Business Operations/ Andere Geschäftstätigkeiten
		Access Gateways	TELES NGN		
Revenues (Umsatzerlöse)	7.72	3.61	2.46	1.65	0.00
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	4.47 0.44	1.81 0.00	1.59 0.43	1.07 0.01	0.00 0.00
Gross profit (Rohertrag)	3.25	1.80	0.87	0.58	0.00
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	42%	50%	35%	35%	n.a.
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	2.23	1.20	0.86	0.17	0.00
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	1.75	0.99	0.76	0.00	0.00
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	1.36	0.55	0.65	0.10	0.05
Other income (Sonstige Erträge)	0.82	0.38	0.23	0.18	0.04
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.18	0.08	0.05	0.04	0.00
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-1.01	-0.65	-0.80	0.45	-0.01
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.31	0.12	0.17	0.01	0.01
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-1.76	-0.77	-1.40	0.42	-0.02

Die vorgenannten Betriebsergebnisse lassen sich wie folgt auf das EBT des TELES Konzerns überleiten:

The aforementioned operating losses can be reconciled as follows to the EBT of TELES Group:

(in Mio€)	1 st Half 2009 / 1. Halbjahr 2009	1 st Half 2010 / 1. Halbjahr 2010
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP) of the Operating Segments and Other Business Operations (der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten)	-3.03	-1.76
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.11	0.02
EBIT (Betriebsergebnis) TELES Group (TELES Konzern)	-3.14	-1.78
Financial earnings (Finanzerträge)	0.01	0.02
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.01	0.02
Other result from investments (Übriges Beteiligungsergebnis)	0.00	0.00
EBT (Ergebnis vor Steuern) TELES Group (TELES Konzern)	-3.14	-1.78

Erlös- und Ertragsentwicklung der Segmente

Die nachfolgenden Tabellen zeigen den Segment-Vergleich des Q2/2010 bzw. H1/2010 mit den entsprechenden Vorjahreszeiträumen.

Segmental Revenues and Earnings Development

The following tables provide comparisons by segment of Q2/2010 and H1/2010 with the corresponding prior year periods.

Zum NGN-Segment:

The NGN-Segment:

Revenues and Earnings by Segment in Mio€ Erlöse und Erträge nach Segment in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	Variation ¹ / Veränderung Q2/2010 vs. Q2/2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010	Variation ¹ / Veränderung H1/2010 vs. H1/2009
NGN-Segment						
Revenues (Umsatzerlöse)	1.73	1.50	-13%	2.88	2.46	-15%
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	0.89 0.13	0.93 0.23	5% 75%	1.61 0.24	1.59 0.43	-2% 82%
Gross profit (Rohertrag)	0.84	0.57	-31%	1.27	0.87	-31%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	48%	38%	-10%	44%	35%	-9%
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	0.32	0.59	85%	0.72	0.86	19%
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	0.43	0.37	-12%	1.02	0.76	-25%
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.48	0.32	-33%	0.98	0.65	-33%
Other income (Sonstige Erträge)	0.00	0.13	n.a.	0.04	0.23	459%
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.04	0.04	3%	0.14	0.05	-61%
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-0.30	-0.40	32%	-1.31	-0.80	39%
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.14	0.08	-43%	0.27	0.17	-38%
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-0.57	-0.70	23%	-1.82	-1.40	23%

Umsatzerlöse: Der Halbjahresumsatz in diesem Produkt-Segment hat sich auf 2.5 Mio€ verringert (-15%). Hierbei ist jedoch zu berücksichtigen, dass sich Service-Umsätze in Folge der NGN-Geschäfte weiterhin erhöht haben (siehe auch Ausführungen zum Service Segment).

Rohertrag: Der Rohertrag hat sich überproportional reduziert. Hierbei ist allerdings zu berücksichtigen, dass sich in den Gestehungskosten die Abschreibungen auf aktivierte Entwicklungskosten im Bereich „Class 5-Softswitch“ Lösungen bis auf weiteres

Revenues: The half-yearly revenues in this product segment decreased to 2.5 Mio€ (-15%). However, it should be taken into account that as a result of NGN-deals service revenues have still increased (see more under Service Segment).

Gross Profit: The Gross Profit has been reduced disproportionately. This is the result of increasing amortization of capitalized R&D-costs for “Class 5-softswitch” solutions within the cost of sales.

¹ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

stetig erhöhen.

Betriebliche Aufwendungen: Die operativen Kosten sind gegenüber dem Vorjahreshalbjahr insgesamt um 16% gesunken. Dies ist insbesondere auf Umstrukturierungen und Kostensenkungsmaßnahmen im gesamten Unternehmen zurückzuführen. Innerhalb der operativen Kosten haben sich im NGN-Segment in Folge der den Planerwartungen angepassten Kostenverteilungen, die S&M-Kosten (Sales & Marketing) erhöht bzw. die G&A-Kosten (General Administration) überproportional verringert.

EBITDA / EBIT vor ESOP: Das Halbjahresergebnis kann bis auf weiteres mit -0.8 Mio€ bzw. -1.4 Mio€ nicht befriedigen, hat sich aber trotz geringerer Umsätze gegenüber dem Vorjahreshalbjahr in Folge durchgeführter Kosteneinsparungen deutlich verbessert (H1/2009: -1.3 Mio€ bzw. -1.8 Mio€).

Ausblick 2010: Im weiteren Verlauf geht die TELES hier von weiter steigenden Umsätzen aus, jedoch wird das Ergebnis in 2010 insgesamt voraussichtlich noch negativ sein.

Operating Expenses: The operating costs decreased by 16% compared to the first half of 2009. This is in particular due to restructuring and cost reduction measures in TELES overall. Within the operating costs of the NGN-Segment the S&M-costs (Sales & Marketing) have increased and the G&A-costs (General Administration) expenditures have decreased disproportional due to the adjustment of the cost allocation in accordance with the expectations of the corporate planning.

EBITDA / EBIT before ESOP: The half-yearly result of -0.8 Mio€ and -1.4 Mio€ respectively is not satisfying for the time being, however despite lower revenues compared to the first half of 2009 it has clearly improved due to conducted cost savings (H1/2009: -1.3 Mio€ and -1.8 Mio€ respectively).

Outlook 2010: TELES expects continuously increasing revenues in the future, however the total result in 2010 will probably be still negative.

Zum AGW-Segment:
The AGW-Segment:

Revenues and Earnings by Segment in Mio€ Erlöse und Erträge nach Segment in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	Variation ¹ / Veränderung Q2/2010 vs. Q2/2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010	Variation ¹ / Veränderung H1/2010 vs. H1/2009
AGW-Segment						
Revenues (Umsatzerlöse)	3.54	1.39	-61%	5.95	3.61	-39%
Cost of sales (Gestehungskosten)	1.87	0.73	-61%	3.19	1.81	-43%
<i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	<i>0.01</i>	<i>0.00</i>	<i>-77%</i>	<i>0.01</i>	<i>0.00</i>	<i>-58%</i>
Gross profit (Rohertrag)	1.67	0.66	-61%	2.76	1.80	-35%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	47%	48%	0%	46%	50%	3%
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	0.74	0.62	-16%	1.72	1.20	-30%
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	0.54	0.50	-7%	1.04	0.99	-5%
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.34	0.27	-21%	0.68	0.55	-19%
Other income (Sonstige Erträge)	0.01	0.20	1856%	0.16	0.38	143%
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.07	0.07	-2%	0.35	0.08	-77%
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	0.00	-0.60	n.a.	-0.86	-0.65	25%
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.05	0.05	0%	0.12	0.12	-2%
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-0.06	-0.66	-995%	-0.99	-0.77	23%

Umsatzerlöse: Der Halbjahresumsatz in diesem Produkt-Segment hat sich gegenüber dem Umsatz im H1/2009 überproportional um 39% auf 3.6 Mio€ verringert. Dies ist im Wesentlichen auf temporär geringeres Geschäft mit AGW-Lösungen für Netzwerkbetreiber im Amerikanischen Markt, der indessen weiterstehend gesättigt ist, zurück zu führen. Das Geschäft für Unternehmensanwendungen konnte diesen Rückgang zunächst noch nicht kompensieren. Unter anderem mit Blick auf die indessen gegebene Zertifizierung unserer Lösungen sowie die fortschreitende Marktbearbeitung für Unternehmensanwendungen in Verbindung mit AVAYA-Telefonnebenstellenanlagen (Marktführer in den USA) geht die TELES davon aus, dies kurzfristig mehr als kompensieren zu können.

Revenues: The half-yearly revenues in this product segment decreased by 39% to 3.6 Mio€ compared to the revenues in H1/2009. This is mainly due to temporarily decreased businesses with AGW-solutions in the rather saturated American market for network providers. The business for the enterprise market could not compensate the overall decrease. However, TELES expects to compensate and exceed it in the near future by continuously penetrating the market with our recently certified solutions for enterprises in combination with AVAYA-PBX.

¹ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Rohrertrag: In Folge einer um 4%-Punkte verbesserter Rohertragsmarge hat sich der Rohertrag im Halbjahresvergleich unterproportional auf 1.8 Mio€ verringert.

Betriebliche Aufwendungen: Im Halbjahresvergleich sind die operativen Aufwendungen um 20% gesunken. Dies ist insbesondere auf Umstrukturierungen und Kostensenkungsmaßnahmen im gesamten Unternehmen zurückzuführen. Innerhalb der operativen Kosten haben sich im AGW-Segment in Folge der den Planerwartungen angepassten Kostenverteilungen die S&M-Kosten (Sales & Marketing) überproportional verringert. Darüber hinaus konnten im H1/2010 gegenüber dem Vorjahresquartal Netto-Währungskursgewinne für auf US\$-basierende Geschäfte erfasst werden.

EBITDA / EBIT vor ESOP: Das Ergebnis hat sich gegenüber dem Vorjahreshalbjahr in Folge der Kostensenkungsmaßnahmen insgesamt auf -0.7 Mio€ bzw. -0.8 Mio€ verringert. Ein ausgeglichenes Ergebnis wurde allerdings in Folge des deutlichen temporären Umsatzrückgangs im Amerikanischen Markt im zweiten Quartal leider verfehlt.

Ausblick 2010: Für den weiteren Verlauf 2010 erwartet das Management wieder steigende Umsätze bei insgesamt mindestens ausgeglichenem Ergebnisbeitrag.

Gross Profit: As a result of an increased gross profit margin by 4%-points the gross profit decreased disproportionally to 1.8 Mio€ in a half-year comparison to the same period last year.

Operating Expenses: Operating expenses decreased in comparison with H1/2009 by 20%. This is in particular due to restructuring and cost reduction measures in TELES overall. Within the operating costs of the AGW-Segment the S&M-costs (Sales & Marketing) have decreased disproportional due to adjustments of the cost allocation in accordance with the expectations of the corporate planning. Furthermore, net-exchange gains on US\$-based business dealings could be recognized in H1/2010 compared to H1/2009.

EBITDA / EBIT before ESOP: Compared to the first half of 2009 the result decreased to -0.7 Mio€ and -0.8 Mio€ respectively. As a result of clearly decreased revenues in Q2/2010 in the American markets break even has not been achieved.

Outlook 2010: The Management expects increasing revenues in the course of 2010 and the operating income should be at least break even.

Zum Service-Segment:
The Service-Segment:

Revenues and Earnings by Segment in Mio€ Erlöse und Erträge nach Segment in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	Variation ¹ / Veränderung Q2/2010 vs. Q2/2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010	Variation ¹ / Veränderung H1/2010 vs. H1/2009
Service-Segment						
Revenues (Umsatzerlöse)	0.71	0.75	5%	1.38	1.65	19%
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	0.65 <i>0.01</i>	0.52 <i>0.00</i>	-21% <i>-47%</i>	1.29 <i>0.02</i>	1.07 <i>0.01</i>	-17% <i>-45%</i>
Gross profit (Rohertrag)	0.06	0.23	268%	0.09	0.58	533%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	9%	31%	22%	7%	35%	28%
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	0.12	0.10	-18%	0.27	0.17	-38%
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	0.00	0.00	n.a.	0.00	0.00	n.a.
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.04	0.05	18%	0.09	0.10	21%
Other income (Sonstige Erträge)	0.01	0.09	827%	0.09	0.18	106%
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.01	0.03	161%	0.07	0.04	-39%
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-0.09	0.15	n.a.	-0.23	0.45	n.a.
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.01	0.01	-26%	0.01	0.01	-1%
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-0.11	0.13	n.a.	-0.26	0.42	n.a.

Umsatzerlöse: Der Umsatz im H1/2010 konnte gegenüber dem Vorjahreshalbjahr um 19% gesteigert werden. Dies ist weiterhin im Wesentlichen auf das ansteigende Geschäft mit Service-Leistungen und Service-Level-Agreements in Folge der NGN-Geschäfte zurückzuführen.

Rohertrag: Der Rohertrag im H1/2010 hat sich gegenüber der Vorjahresperiode deutlich auf 0.6 Mio€ verbessert.

Betriebliche Aufwendungen: Die im H2/2010 auf das Servicegeschäft allokierten operativen Kosten haben sich gegenüber dem Vorjahreshalbjahr um 24% verringert.

EBITDA / EBIT vor ESOP: In Folge der zuvor genannten Umsatzsteigerungen bei gleichzeitig geringeren Gestehungskosten konnte das EBITDA bzw. EBIT deutlich auf 0.5 Mio€ bzw. 0.4 Mio€ gesteigert werden.

Revenues: Revenues in H1/2010 could be increased by 19% compared to H1/2009. This is still mainly due to the increasing business with services and Service-Level-Agreements as a result of NGN-deals.

Gross Profit: The gross profit H1/2010 of 0.6 Mio€ increased significantly compared to H1/2009.

Operating Expenses: Operating costs allocated to the service business in H1/2010 decreased by 24% compared to H1/2009.

EBITDA / EBIT before ESOP: Based on increased revenues and reduced operating costs the results in H1/2010 increased up to 0.5 Mio€ and 0.4 Mio€ respectively.

¹ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % ist mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Ausblick 2010: Der Serviceumsatz wird im weiteren Verlauf 2010 weiter steigen und sollte insofern insgesamt einen positiven Ergebnisbeitrag leisten.

Outlook 2010: Service revenues will further increase in the course of 2010 and thus will generate a positive total contribution to operating income.

Kapitalflussrechnung

Cash Flow

Cash Flow in Mio€ Kapitalfluss in Mio€	1 st Half 2009 1. Halbjahr 2009	1 st Half 2010 1. Halbjahr 2010
Operating activities (Geschäftstätigkeit)	-3.11	-0.93
Investing activities (Investitionstätigkeit)	-1.38	-1.06
Financing activities (Finanztätigkeit)	2.68	1.90
Net increase/decrease of cash and cash equivalents (Nettoanstieg / -abnahme der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	-1.81	-0.09
Cash and cash equivalents at the end of the reporting period (Bestand am Ende des Berichtszeitraumes)	0.78	0.36

Zu Operating Activities: Der Outflow im H1/2010 in Höhe von etwa -0.9 Mio€ entspricht im Wesentlichen dem Saldo aus dem cash-wirksamen negativen EBITDA von -1.0 Mio€ sowie Veränderungen des Working Capitals.

Operating Activities: The outflow in H1/2010 of approx. -0.9 Mio€ is mainly the balance of the cash-effective negative EBITDA of -1.0 Mio€ and changes in the working capital.

Zu Investing Activities: Der Outflow von etwa -1.0 Mio€ im H1/2010 resultiert im Wesentlichen aus der Aktivierung von Entwicklungskosten, die ausschließlich „Class 5 Softswitch“ Lösungen betreffen.

Investing Activities: The outflow in H1/2010 of about -1.0 Mio€ is mainly due to the capitalization of development costs which relate exclusively to “Class 5 softswitch” solutions.

Zu Financing Activities: Der Inflow von rund 1.9 Mio€ aus Finanztätigkeit im H1/2010 resultiert aus mit dem Mehrheitsgesellschafter der TELES geschlossenen Darlehensvereinbarungen.

Financing Activities: The Inflow in H1/2010 of around 1.9 Mio€ from financing activities results from loan agreements concluded with the majority shareholder of TELES.

Zu Position at the End ...: Im Saldo verringerte sich der Cash-Bestand im H1/2010 gegenüber dem Jahresende 2009 auf 0.4 Mio€.

Position at the End ...: In all, the cash position decreased to 0.4 Mio€ in H1/2010 compared to the end of the year 2009.

Ausblick: Um etwaige Finanzierungslücken schließen zu können, wurde mit dem Mehrheitsgesellschafter im August eine weitere Kreditvereinbarung geschlossen, die es der TELES ermöglicht, Ihren Verbindlichkeiten, die sich ergeben würden, sollte sich der Umsatz im weiteren Verlauf der nächsten zwölf Monate

Outlook: To strengthen the liquidity position and in order to be able to eliminate any gaps in financing, a loan contract has been agreed with the majority shareholder. The funds should be sufficient to cover all possible additional liabilities which would prospectively result in the event sales would be lower by up to around

um gut 20% unter Vorjahresniveau bewegen, stets nachzukommen. Auf dieser Basis hält das Management bis auf weiteres die Finanzierung des operativen Geschäftes für gesichert. Im Übrigen wird auf die im Geschäftsbericht 2009 gemachten Ausführungen verwiesen.

Vermögensentwicklung

Die nachfolgende Tabelle zeigt die Vermögens- und Kapitalstruktur der TELES.

Die in der unten stehenden Tabelle für H1/2010 ausgewiesene Verringerung des Barmittelbestandes des Konzerns auf 0.4 Mio€ wurde im vorigen Abschnitt erläutert.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen blieb gegenüber 2009 nahezu unverändert. Bezüglich der Forderungsbeurteilung wird auf die im Geschäftsbericht 2009 gemachten Ausführungen verwiesen.

Die Position Other Assets enthält im Wesentlichen die von TELES gehaltene Beteiligung an der GRAVIS, Forderungen aus dem Geschäftsbesorgungs- und Patentübertragungsvertrag sowie Umsatzsteuer- und andere Vorauszahlungen.

Die Verbindlichkeiten per Ende H1/2010 bestehen zu gut 45% aus Verbindlichkeiten aus den mit dem Mehrheitsgesellschafter der TELES geschlossenen Darlehensvereinbarungen sowie einer Besserungsabrede in Zusammenhang mit einem Darlehensverzicht des Mehrheitsgesellschafters (IFRS), knapp 23% aus Rückstellungen und unseres Erachtens nicht cash-wirksamen Verbindlichkeiten; die verbleibenden Verbindlichkeiten verteilen sich auf verschiedene Positionen, u.a. aus operativen Verbindlichkeiten, Earn Out und sonstige Verpflichtungen im Zuge der Unternehmenserwerbe.

20% in the coming 12 month then in 2009. Thus the Management considers for the time being the financing of the operating activity to be assured. Furthermore, reference is made to the information given in the Annual Report dated 31st December 2009.

Changes in Assets and Liabilities

The table below shows the assets and liabilities structure and the capital structure for TELES.

The decrease in cash and cash equivalents for the Group to 0.4 Mio€ in H1/2010, as shown in the table below, has already been discussed in the previous section.

The trade account receivables are unchanged compared to H1/2009. With regards to the evaluation of receivables reference is made to the information given in the Annual Report dated 31st December 2009.

Other Assets mainly comprise the investment in GRAVIS, receivables from the aforementioned agency agreement and patent transfer agreement as well as sales tax and other advance payments.

The Liabilities at the end of H1/2009 consist of almost 45% of loan agreements concluded with the majority shareholder of TELES and a debtor warrant in result of a waived loan granted by the majority shareholder (IFRS), almost 23% accruals and liabilities which are not considered to be cash-effective; the remaining liabilities spread over several positions amongst others, operating liabilities, Earn Out and other commitments as a result of the company acquisitions.

Assets and Capital Structure for the Group in Mio€ Vermögens- und Kapitalstruktur des Konzerns in Mio€	31-Dec-09	30-Jun-10
Cash and cash equivalents (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	0.46	0.36
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	7.52	7.52
Inventories (Vorräte)	4.90	4.41
Fixed and intangible assets (Sachanlagen und Immaterielle Vermögenswerte)	6.18	6.51
Other assets (Übrige Aktiva)	2.52	2.47
Liabilities (Verbindlichkeiten)	16.79	18.81
Equity (Eigenkapital)	4.78	2.46
In % of balance sheet total (in % der Bilanzsumme)	22%	12%
Total assets (Bilanzsumme)	21.58	21.27
Additions to fixed and intangible assets (Zugang zu Sachanlagen und Immateriellen Vermögenswerten)	2.20	1.09

Bericht zu Prognosen und sonstigen Aussagen zur voraussichtlichen Entwicklung

Angesichts der Einschätzung zur Markt- und Branchenentwicklung in Verbindung mit den Einsatzmöglichkeiten und Erfolgsfaktoren des TELES-Produkt-Portfolios strebt die TELES gegenüber dem Vorjahr ein Umsatz auf Vorjahresniveau und für 2011 eine Umsatzsteigerung von bis zu 25% an. In der Folge wird spätestens für 2011 ein zumindest ausgeglichenes Ergebnis erwartet.

Im Übrigen wird auf die Position „Ausblick“ im Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage verwiesen.

Chancen- und Risikobericht

Zu wesentlichen Chancen und Risiken für die Geschäftsentwicklung wird auf den Geschäftsbericht 2009 verwiesen.

Bericht zu wesentlichen Geschäften mit nahestehenden Personen

Für diesbezügliche Angaben wird auf den Zwischenabschluss verwiesen.

Report on forecasts and other statements on expected developments

Given the market and industry development in terms of application and success factor of the TELES product portfolio TELES aims to achieve same revenue range in 2010 compared to the prior year while a revenue increase up to 25% is anticipated for 2011. As a result TELES expects at least break even in 2011.

In addition, reference is made to the position “Outlook” in the Report on profit/ loss, financial position and assets and liabilities

Risk and Opportunities Report

For essential opportunities and risks for the business development we refer to the Annual Report 2009.

Report on major related party transactions

Reference in this regard is made to the Interim Financial Statements.

Zu Aktienbestand & Bezugsrechten

Zu beiden Aspekten wird auf die Ausführungen im Geschäftsbericht 2009 verwiesen (siehe www.teles.de).

Die Anzahl der herausgegebenen Aktienoptionen verringerte sich gegenüber dem 31. Dezember 2009 um 2,000 Stück. Die Rechte wurden aufgrund des Ausscheidens von Mitarbeitern aus dem TELES Konzern verwirkt. Die verwirkten Aktienoptionen entfallen auf das Mitarbeiterbeteiligungsprogramm 2005.

TELES AG
Der Vorstand

Stock Portfolio & Subscription Rights

Reference is made in both respects to the Annual Report dated 31st December 2009 (see www.teles.de).

The number of outstanding stock options decreased by 2,000 options against 31st December 2009. The rights were forfeited due to the retirement of employees from TELES Group. The forfeited stock options are attributable to the 2005 Stock Option Plan.

TELES AG
The Management Board

TELES AG
Ernst-Reuter-Platz 8
10587 Berlin

Tel.: (+49) 30 399 28 00
Fax: (+49) 30 399 28 01
www.teles.de

Zwischenabschluss**Interim Financial Statements**
Consolidated Statement of Financial Position (IFRS, unaudited)
Konzernbilanz (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, except number of shares (in Mio€, ausgenommen Anzahl der Stammaktien)

31-Dec-09

30-Jun-10

ASSETS (AKTIVA)**Non-current assets (Langfristige Vermögenswerte)**

Tangible assets (Sachanlagen)	0.99	0.81
Intangible assets (Immaterielle Vermögenswerte)	5.19	5.70
Deferred tax assets (Aktive latente Steuern)	0.04	0.03
Other financial assets (Sonstige finanzielle Vermögenswerte)	0.86	0.85
	7.08	7.39

Current assets (Kurzfristige Vermögenswerte)

Inventories (Vorräte)	4.90	4.41
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	7.52	7.52
Other financial assets (Sonstige finanzielle Vermögenswerte)	0.35	0.35
Receivable from income taxes (Forderungen aus Ertragsteuern)	0.18	0.19
Other current assets (Sonstige kurzfristige Vermögenswerte)	1.09	1.03
Cash and cash equivalents (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	0.46	0.37
	14.52	13.88

Total assets (Summe Vermögenswerte)**21.58****21.27****LIABILITIES (PASSIVA)****Equity (Eigenkapital)**

Common shares (Stammaktien):	23.30	23.30
Issued: 23,304,676 and 23,304,676 each		
(Ausgegeben: jeweils 23,304,676 und 23,304,676)		
Outstanding: 23,304,676 and 23,304,676 each		
(Umlaufend: jeweils 23,304,676 und 23,304,676)		
Additional paid-in capital (Kapitalrücklage)	5.52	5.54
Other comprehensive income (Rücklage für Zeitbewertung)	0.59	0.59
Unappropriated retained earnings (Bilanzgewinn)	-4.42	-6.22
Revenue reserve/ Treasury stock (Gewinnrücklage/ Eigene Aktien)	-20.55	-20.55
Other equity changes (Sonstige Veränderungen des Eigenkapitals)	0.32	-0.22
Equity attributable to shareholders of the parent company	4.76	2.44
(Anteile der Gesellschafter des Mutterunternehmens)		

Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)**0.02****0.02****Total equity (Eigenkapital gesamt)****4.78****2.46****Non-current liabilities (Langfristige Verbindlichkeiten)**

Non-current accrued liabilities (Langfristige Rückstellungen)	0.93	0.95
Payables to related parties (Verbindlichkeiten ggü. nahestehenden Personen)	6.13	6.13
Other non-current liabilities (Sonstige langfristige Verbindlichkeiten)	0.11	0.11
	7.17	7.19

Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)

Convertible debt (Wandelschuldverschreibungen)		
Trade accounts payable (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen)	2.97	2.47
Accruals for income taxes (Rückstellungen für Ertragsteuern)	0.14	0.15
Other accruals (Sonstige Rückstellungen)	1.36	1.19
Deferred revenues (Erhaltene Vorauszahlungen)	0.47	0.70
Other current financial liabilities (Sonstige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten)	0.33	2.30
Other current liabilities (Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten)	4.35	4.80
	9.62	11.62

Total liabilities (Summe Verbindlichkeiten)**16.79****18.81****21.58****21.27**

Consolidated Statement of Income (IFRS, unaudited) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, except for share related information (in Mio€, außer aktienbezogene Informationen)	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010
Revenues (Umsatzerlöse)	5.98	3.64	10.21	7.72
Cost of sales (Gestehungskosten)	3.41	2.17	6.09	4.47
Gross profit (Rohertrag)	2.57	1.47	4.12	3.25
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.20	1.33	2.78	2.27
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	1.07	0.93	2.26	1.89
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.95	0.73	1.90	1.49
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.05	0.00	0.11	0.02
Other income (Sonstige Erträge)	0.05	0.44	0.35	0.82
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.12	0.15	0.56	0.18
Operating loss (Betriebsergebnis)	-0.77	-1.24	-3.14	-1.78
Financial earnings (Finanzerträge)	0.00	0.00	0.01	0.01
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.01	0.01	0.01	0.02
Other result from investments (Übriges Beteiligungsergebnis)	0.00	0.00	0.00	0.00
Earnings before income taxes (Ergebnis vor Ertragsteuern)	-0.78	-1.25	-3.14	-1.79
Income tax refund (Ertragsteuererstattung)	-0.07	0.01	-0.06	0.01
Earnings from continued operations (Ergebnis aus Fortgeführten Geschäftsbereichen)	-0.71	-1.26	-3.08	-1.80
Earnings from discontinued operations, net of tax (Ergebnis aus Aufgegebenen Geschäftsbereichen, nach Abzug von Steuern)	0.00	0.00	0.00	0.00
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-0.71	-1.26	-3.08	-1.80
This can be divided into (davon entfallen auf):				
Shareholders of the parent company (Gesellschafter des Mutterunternehmens)	-0.72	-1.26	-3.09	-1.80
Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)	0.01	0.00	0.01	0.00
Earnings per share from continued operations (Ergebnis je Aktie aus Fortgeführten Geschäftsbereichen)				
Undiluted (Unverwässert)	-0.03	-0.05	-0.14	-0.08
Diluted (Verwässert) ¹	-0.03	-0.05	-0.14	-0.08
Earnings per share, total (Ergebnis je Aktie, gesamt)				
Undiluted (Unverwässert)	-0.03	-0.05	-0.14	-0.08
Diluted (Verwässert) ¹	-0.03	-0.05	-0.14	-0.08
Number of underlying shares (Anzahl der zugrunde gelegten Aktien)				
Undiluted (Unverwässert)	22,382,853	23,304,676	21,756,518	23,304,676
Diluted (Verwässert) ¹	22,382,853	23,304,676	21,756,518	23,304,676
Additional information (Zusatzangaben):				
EBIT (Ergebnis vor Finanzerträgen und –aufwendungen sowie Steuern)	-0.77	-1.24	-3.14	-1.78
EBITDA (Ergebnis vor Abschreibungen, Finanzerträgen und -aufwendungen sowie Steuern)	-0.42	-0.87	-2.46	-1.03

¹ Potential shares from employee stock option plans and outstanding convertible bonds were not considered to be dilutive as an assumed conversion would result in a reduction of the loss per share for the period.
Potentielle Aktien aus den Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen sowie im Umlauf befindliche Wandelschuldverschreibungen wurden nicht als verwässernd angesehen, da eine angenommene Umwandlung zu einer Kürzung des Periodenverlustes je Aktie führen würde.

Consolidated Statement of Comprehensive Income (IFRS, unaudited) Konzern-Gesamtergebnisrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-0.71	-1.26	-3.08	-1.80
Other comprehensive income (Sonstiges Gesamteinkommen):				
Exchange differences on translating foreign operations (Währungsumrechnungsdifferenzen ausländischer Tochterunternehmen)	-0.01	-0.19	0.13	-0.54
Available-for-sale financial assets (Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte)	0.00	0.00	0.00	0.00
<i>Gains/losses arising during the reporting period (Während der Berichtsperiode entstandene Gewinne/Verluste)</i>	<i>0.00</i>	<i>0.00</i>	<i>0.00</i>	<i>0.00</i>
<i>Reclassification adjustment for gains/losses included in profit or loss (Umgliederungsanpassung für in der GuV enthaltene Gewinne/Verluste)</i>	<i>0.00</i>	<i>0.00</i>	<i>0.00</i>	<i>0.00</i>
Taxes on other comprehensive income, completely attributable to available-for-sale financial assets (Steuern auf sonstiges Gesamteinkommen, entfallen vollständig auf zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte)	0.00	0.00	0.00	0.00
Other comprehensive income, net of tax (Sonstiges Gesamteinkommen, nach Abzug von Steuern)	-0.01	-0.19	0.13	-0.54
Total comprehensive income (Gesamteinkommen)	-0.72	-1.45	-2.95	-2.35
Thereof attributable to (davon entfallen auf):				
Shareholders of the parent company (Gesellschafter des Mutterunternehmens)	-0.73	-1.45	-2.96	-2.35
Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)	0.01	0.00	0.01	0.00

Statement of Changes in Shareholders' Equity (IFRS, unaudited)

Entwicklung des Eigenkapitals (IFRS, nicht testiert)

(in Mio€, except number of shares)	Number of shares	Nominal share value	Add. paid in capital	Fair value reserve	Revenue reserve/ Treasury stock	Unappr. Retained earnings	Treasury stock	Other equity changes	Equity attr. to the shareholders of the parent company	Minority interests	Total equity
(in Mio€, ausgeglichen Anzahl der Stammaktien)	Anzahl der Stammaktien	Nominalwert der Aktien	Kapitalrücklage	Rücklage für Zeitbewertung	Gewinnrücklage	Bilanzgewinn/ Bilanzverlust	Eigene Aktien	Sonstige Veränderungen des Eigenkapitals	Eigenkapital der Gesellschafter des Mutterunternehmens	Anteile anderer Gesellschafter	Eigenkapital Gesamt
31 December 2008	23,304,676	23.30	6.73	0.00	0.00	3.41	-21.70	0.28	12.02	0.00	12.02
Total comprehensive income (Gesamtergebnis)						-3.08		0.12	-2.96	0.01	-2.95
ESOP (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)			0.11						0.11		0.11
Sale of Treasury stock (Verkauf Eigene Aktien)					-20.55		21.70		1.15		1.15
30 June 2009	23,304,676	23.30	6.84	0.00	-20.55	0.33	0.00	0.40	10.32	0.01	10.33
31 December 2009	23,304,676	23.30	5.52	0.59	-20.55	-4.42	0.00	0.32	4.76	0.02	4.78
Total comprehensive income (Gesamtergebnis)						-1.80		-0.54	-2.34		-2.34
ESOP (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)			0.02						0.02		0.02
30 June 2010	23,304,676	23.30	5.54	0.59	-20.55	-6.22	0.00	-0.22	2.44	0.02	2.46

Consolidated Cash Flow Statement (IFRS, unaudited) Konzernkapitalflussrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010
Cash flow from operating activities (Kapitalfluss aus operativer Geschäftstätigkeit):		
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-3.08	-1.80
Adjustment of the net loss to the operating cash flow (Anpassung des Periodenfehlbetrags an den Operativen Cash Flow):		
Income taxes (Ertragsteuern)	-0.06	0.01
Financial result (Finanzergebnis):		
Interest result (Zinsergebnis)	0.00	0.00
Losses on financial instruments (Verluste aus Finanzinstrumenten)	0.00	0.00
Employee stock option plans (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)	0.11	0.02
Allowance for doubtful accounts (Wertberichtigungen auf Forderungen)	0.08	0.10
Valuation allowance related party loan (Wertberichtigung auf Darlehen an nahestehende Personen)	0.04	0.00
Depreciations for tangible fixed assets (Abschreibungen auf Sachanlagen)	0.46	0.33
Amortization on intangible assets (Abschreibungen auf Immaterielle Vermögenswerte)	0.28	0.42
Effects from exchange rate changes with no impact on payment (Effekte aus nicht zahlungswirksamen Wechselkursänderungen)	0.13	-0.56
Changes of other balance sheet items (without changes due to company acquisitions and divestitures) (Veränderungen sonstiger Bilanzposten (ohne Veränderungen durch Unternehmenserwerb und -veräußerung)):		
Inventories (Vorräte)	1.09	0.49
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	-2.41	-0.11
Other current assets, accruals and deferrals (Andere kurzfristige Vermögenswerte und Rechnungsabgrenzungsposten)	-1.66	0.05
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)	2.21	-0.52
Accruals and other liabilities (Rückstellungen und sonstige Verbindlichkeiten)	-0.36	0.61
Received income taxes (Erhaltene Ertragsteuern)	0.02	0.00
Paid income taxes (Gezahlte Ertragsteuern)	-0.01	-0.02
Received interest (Erhaltene Zinsen)	0.05	0.01
Paid interest (Gezahlte Zinsen)	0.00	0.00
Cash outflow from operating activities (Mittelabfluss aus operativer Geschäftstätigkeit)	<u>-3.11</u>	<u>-0.93</u>
Cash flow from investing activities (Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit):		
Repayment of loans from employee stock option plans (Rückzahlung von Darlehen aus dem Mitarbeiterbeteiligungsprogramm)	0.00	0.00
Loan to third party (Darlehen an Dritte)	-0.30	0.00
Proceeds from sale of fixed assets (Erlöse aus dem Verkauf von Anlagevermögen)	0.01	0.01
Acquisition of fixed assets (Erwerb von Sachanlagen)	-0.02	-0.15
Acquisition of intangible assets (Erwerb von Immateriellen Vermögenswerten)	-1.07	-0.94
Recovery rights (Besserungsrecht)	0.00	0.01
Cash outflow from investing activities (Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit)	<u>-1.38</u>	<u>-1.06</u>
Cash flow from financing activities (Kapitalfluss aus Finanztätigkeit):		
Cash outflow from the return of convertible employee bonds (Mittelabfluss aus der Rücknahme von Mitarbeiterwandelschuldverschreibungen)	0.00	0.00
Cash inflow from financial liabilities (Mittelzufluss aus finanziellen Verbindlichkeiten)	0.00	0.00
Loans from related parties (Darlehen von nahestehenden Personen)	1.53	1.90
Sale of treasury stock (Verkauf Eigene Aktien)	1.15	0.00
Cash inflow from financing activities (Mittelzufluss aus Finanztätigkeit)	<u>2.68</u>	<u>1.90</u>
Net change of cash and cash equivalents (Nettoveränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	-1.81	-0.09
Cash and cash equivalents, at the beginning of the reporting period (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Beginn des Berichtszeitraumes)	2.59	0.46
Cash and cash equivalents, at the end of the reporting period (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Ende des Berichtszeitraumes)	<u>0.78</u>	<u>0.36</u>
Cash and cash equivalents include money market funds (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente beinhalten: Geldmarktfonds)	0.14	0.14

Ausgewählte erläuternde Anhangangaben zum Zwischenabschluss

Zusammenfassung wesentlicher Bilanzierungsgrundsätze

Grundsätzliches zur Darstellung: Der Konzernabschluss der TELES zum 31. Dezember 2009 ist nach den Vorschriften der am Bilanzstichtag gültigen Richtlinien des International Accounting Standard Board (IASB), London, erstellt. Der Zwischenbericht zum 30. Juni 2010 wurde auf Basis des International Accounting Standard (IAS) 34 „Zwischenberichterstattung“ erstellt. Grundsätzlich werden dieselben Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wie im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2009 befolgt. Standards und Interpretationen, die ab 1. Januar 2010 verbindlich anzuwenden sind, haben zu keinen abweichenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden geführt mit Ausnahme der Änderung zu IAS 1 „Darstellung des Abschlusses“, welche ausschließlich Angabepflichten im Zusammenhang mit dem Eigenkapital betrifft. Der vorliegende Zwischenabschluss wurde vom Vorstand am 10. September 2010 freigegeben.

Alle zum 30. Juni 2010 verbindlichen IAS bzw. IFRS sowie Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), vormals Standing Interpretations Committee (SIC), wurden angewendet.

Bezüglich weiterer Informationen zu den im Einzelnen angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wird auf den Konzernabschluss der TELES zum 31. Dezember 2009 verwiesen.

Selected Explanatory Notes to the Interim Financial Statements

Summary of significant Accounting Principles

Basis of Presentation: TELES' Consolidated Financial Statements as at 31st December 2009 were prepared in accordance with the existing principles of the International Accounting Standard Board (IASB), London. The Interim Financial Statements as at 30th June 2010 were prepared in accordance with IAS 34 "Interim Financial Reporting". The accounting policies used in the preparation of the Interim Financial Statements are principally consistent with those used in the Consolidated Financial Statements for the year ended 31st December 2009. Standards and interpretations binding from 1st January 2010 had no effects on the accounting policies applied except for the amendment to IAS 1 "Presentation of Financial Statements", which concerns exclusively disclosure obligations in connection with the equity. The present Interim Financial Statements were authorized by the Management Board on 10th September 2010.

All IAS/IFRS and interpretations of the International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), formerly Standing Interpretations Committee (SIC), binding at 30th June 2010, have been applied.

Further information concerning details of TELES' accounting policies can be found in the Consolidated Financial Statements as at 31st December 2009.

Segmentberichterstattung

Gemäß IFRS 8 stellt die interne Steuerung des Unternehmens die Grundlage für die Segmentberichterstattung dar (*Management Approach*). Die externe Segmentberichterstattung erfolgt auf Basis der internen Organisations- und Managementstruktur sowie der darauf abgestimmten internen Finanzberichterstattung an das oberste Führungsgremium (*Chief Operating Decision Maker*). Die interne Organisations- und Managementstruktur sowie die darauf abgestimmte interne Finanzberichterstattung der TELES folgen einer produktorientierten Perspektive.

TELES berichtet folgende Produktsegmente:

- **NGN-Segment** (Next Generation Networks):
Class 4 und Class 5 Softswitch Lösungen für NGN Netzbetreiber und Dienstleister
- **AGW-Segment** (Access Gateways):
VoIP und Mobile Gateway Lösungen für die Konvergenz zwischen Festnetzen, Mobilfunknetzen sowie VoIP-Netzen
- **Service-Segment.**

Die TELES ist im Rahmen von Entwicklung, Fertigung und Vertrieb tätig auf dem Gebiet innovativer Telekommunikationstechniken und -dienstleistungen: Die TELES ist hier ein leistungsstarker Anbieter von Ausrüstungen, Lösungen und Dienstleistungen für Festnetz- und Fixed-Mobile Convergence sowie Next-Generation-Network (NGN) Service Provider.

In der Kategorie „Andere Geschäftstätigkeiten“ werden Salden ausgewiesen, die aus einem mit dem Mehrheitsgesellschafter der TELES geschlossenen Geschäftsbesorgungsvertrag sowie einem ebenfalls mit dem Mehrheitsgesellschafter der TELES geschlossenen Patentübertragungsvertrag resultieren.

Segment Reporting

According to IFRS 8 the internal control of a company represents the basis for the segment reporting (*Management Approach*). The external segment reporting is based on the internal organizational and management structure as well as on the corresponding internal financial reporting to the *chief operating decision maker*. The internal organizational and management structure and the corresponding internal financial reporting of TELES are based on a product oriented perspective.

The following product segments will be reported:

- **NGN-Segment** (Next Generation Networks):
Class 4 and Class 5 Softswitch solutions for NGN carrier and service provider
- **AGW-Segment** (Access Gateways):
VoIP and Mobile Gateway solutions for the convergence between fixed networks, mobile networks as well as VoIP networks
- **Service-Segment.**

TELES develops, manufactures and distributes in the field of innovative telecommunication techniques and services: TELES is a high performance supplier of equipment, solutions and services for fixed network and fixed-mobile convergence and is a next generation network (NGN) service provider.

The category “Other Business Operations” includes the amounts resulting from an agency agreement as well as a patent transfer agreement concluded with the majority shareholder of TELES.

Die Bilanzierungsgrundsätze der Segmente sind grundsätzlich dieselben, die in der „Zusammenfassung wichtiger Bilanzierungsgrundsätze“ beschrieben sind.

The accounting principles of the segments are principally consistent with those described under “Summary of significant Accounting Principles”.

Die Leistung der operativen Segmente wird anhand des um die Aufwendungen für Mitarbeiterbeteiligungsprogramme korrigierten Betriebsergebnisses (EBIT) beurteilt. Aufwendungen für Mitarbeiterbeteiligungsprogramme sowie Finanzergebnis und Übriges Beteiligungsergebnis (EBT) werden nicht in die Beurteilung der operativen Segmente einbezogen, da diese Größen konzernzentral gesteuert werden.

The performance of the operating segments is assessed based on the operating result (EBIT) adjusted by the expenditures for employee stock option plans. Expenditures for employee stock option plans, financial result and other result from investments (EBT) are not considered in the assessment of the operating segments as these positions are controlled centrally within the group.

Geschäfte zwischen den Segmenten haben in unwesentlichem Umfang stattgefunden.

There were very few business activities between the segments.

Folgende Segmentinformationen werden für das 2. Quartal 2009 an das oberste Führungsgremium berichtet:

The following segment information is reported to the chief operating decision maker for the 2nd Quarter 2009:

Revenues and Earnings of Operating Segments and Other Business Operations in Mio€ 2 nd Quarter 2009 Erlöse und Erträge der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten in Mio€ 2. Quartal 2009	Total/ Gesamt	Products/ Produkte		Services/ Dienstleistungen	Other Business Operations/ Andere Geschäftstätigkeiten
		Access Gateways	TELES NGN		
Revenues (Umsatzerlöse)	5.98	3.54	1.73	0.71	0.00
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	3.41 0.15	1.87 0.01	0.89 0.13	0.65 0.01	0.00 0.00
Gross profit (Rohertrag)	2.57	1.67	0.84	0.06	0.00
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	43%	47%	48%	9%	n.a.
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.18	0.74	0.32	0.12	0.00
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	0.97	0.54	0.43	0.00	0.00
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.87	0.34	0.48	0.04	0.01
Other income (Sonstige Erträge)	0.05	0.01	0.00	0.01	0.03
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.12	0.07	0.04	0.01	0.00
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-0.37	0.00	-0.30	-0.09	0.02
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.20	0.05	0.14	0.01	0.00
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-0.72	-0.06	-0.57	-0.11	0.02

Folgende Segmentinformationen werden für das 2. Quartal 2010 an das oberste Führungsgremium berichtet:

The following segment information is reported to the chief operating decision maker for the 2nd Quarter 2010:

Revenues and Earnings of Operating Segments and Other Business Operations in Mio€ 2 nd Quarter 2010 Erlöse und Erträge der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten in Mio€ 2. Quartal 2010	Total/ Gesamt	Products/ Produkte		Services/ Dienstleistungen	Other Business Operations/ Andere Geschäftstätigkeiten
		Access Gateways	TELES NGN		
Revenues (Umsatzerlöse)	3.64	1.39	1.50	0.75	0.00
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	2.17 0.23	0.73 0.00	0.93 0.23	0.52 0.00	0.00 0.00
Gross profit (Rohertrag)	1.47	0.66	0.57	0.23	0.00
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	40%	48%	38%	31%	n.a.
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.31	0.62	0.59	0.10	0.00
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	0.87	0.50	0.37	0.00	0.00
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.67	0.27	0.32	0.05	0.03
Other income (Sonstige Erträge)	0.44	0.20	0.13	0.09	0.02
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.15	0.07	0.04	0.03	0.00
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-0.86	-0.60	-0.40	0.15	-0.01
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.14	0.05	0.08	0.01	0.00
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-1.23	-0.66	-0.70	0.13	-0.01

Die vorgenannten Betriebsergebnisse lassen sich wie folgt auf das EBT des TELES Konzerns überleiten:

The aforementioned operating losses can be reconciled as follows to the EBT of TELES Group:

(in Mio€)	2 nd Quarter 2009 2. Quartal 2009	2 nd Quarter 2010 2. Quartal 2010
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP) of the Operating Segments and Other Business Operations (der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten)	-0.72	-1.23
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.05	0.01
EBIT (Betriebsergebnis) TELES Group (TELES Konzern)	-0.77	-1.24
Financial earnings (Finanzerträge)	0.00	0.00
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.01	0.01
Other result from investments (Übriges Beteiligungsergebnis)	0.00	0.00
EBT (Ergebnis vor Steuern) TELES Group (TELES Konzern)	-0.78	-1.25

Folgende Segmentinformationen werden für das 1. Halbjahr 2009 an das oberste Führungsgremium berichtet:

The following segment information is reported to the chief operating decision maker for the 1st Half 2009:

Revenues and Earnings of Operating Segments and Other Business Operations in Mio€ 1 st Half 2009 Erlöse und Erträge der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten in Mio€ 1. Halbjahr 2009	Total/ Gesamt	Products/ Produkte		Services/ Dienstleistungen	Other Business Operations/ Andere Geschäftstätigkeiten
		Access Gateways	TELES NGN		
Revenues (Umsatzerlöse)	10.21	5.95	2.88	1.38	0.00
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	6.09 0.27	3.19 0.01	1.61 0.24	1.29 0.02	0.00 0.00
Gross profit (Rohertrag)	4.12	2.76	1.27	0.09	0.00
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	40%	46%	44%	7%	n.a.
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	2.72	1.72	0.72	0.27	0.01
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	2.06	1.04	1.02	0.00	0.00
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	1.75	0.68	0.98	0.09	0.00
Other income (Sonstige Erträge)	0.35	0.16	0.04	0.09	0.06
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.56	0.35	0.14	0.07	0.00
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-2.35	-0.86	-1.31	-0.23	0.05
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.41	0.12	0.27	0.01	0.01
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-3.03	-0.99	-1.82	-0.26	0.04

Folgende Segmentinformationen werden für das 1. Halbjahr 2010 an das oberste Führungsgremium berichtet:

The following segment information is reported to the chief operating decision maker for the 1st Half 2010:

Revenues and Earnings of Operating Segments and Other Business Operations in Mio€ 1 st Half 2010 Erlöse und Erträge der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten in Mio€ 1. Halbjahr 2010	Total/ Gesamt	Products/ Produkte		Services/ Dienstleistungen	Other Business Operations/ Andere Geschäftstätigkeiten
		Access Gateways	TELES NGN		
Revenues (Umsatzerlöse)	10.21	5.95	2.88	1.38	0.00
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations</i> <i>(darin enthalten: Abschreibungen)</i>	6.09 0.27	3.19 0.01	1.61 0.24	1.29 0.02	0.00 0.00
Gross profit (Rohertrag)	4.12	2.76	1.27	0.09	0.00
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	40%	46%	44%	7%	n.a.
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	2.72	1.72	0.72	0.27	0.01
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	2.06	1.04	1.02	0.00	0.00
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	1.75	0.68	0.98	0.09	0.00
Other income (Sonstige Erträge)	0.35	0.16	0.04	0.09	0.06
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.56	0.35	0.14	0.07	0.00
EBITDA before ESOP (Betriebsergebnis vor Finanzergebnis, Steuern, Abschreibungen; vor ESOP)	-2.35	-0.86	-1.31	-0.23	0.05
Operational depreciation and amortization (Betriebliche Abschreibungen)	0.41	0.12	0.27	0.01	0.01
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP)	-3.03	-0.99	-1.82	-0.26	0.04

Die vorgenannten Betriebsergebnisse lassen sich wie folgt auf das EBT des TELES Konzerns überleiten:

The aforementioned operating losses can be reconciled as follows to the EBT of TELES Group:

(in Mio€)	1 st Half 2009 / 1. Halbjahr 2009	1 st Half 2010 / 1. Halbjahr 2010
EBIT before ESOP (Betriebsergebnis; vor ESOP) of the Operating Segments and Other Business Operations (der operativen Segmente sowie anderer Geschäftstätigkeiten)	-3.03	-1.76
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.11	0.02
EBIT (Betriebsergebnis) TELES Group (TELES Konzern)	-3.14	-1.78
Financial earnings (Finanzerträge)	0.01	0.02
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.01	0.02
Other result from investments (Übriges Beteiligungsergebnis)	0.00	0.00
EBT (Ergebnis vor Steuern) TELES Group (TELES Konzern)	-3.14	-1.78

Die Umsätze nach Absatzmärkten des Unternehmens sowie die langfristigen Vermögenswerte nach Regionen stellen sich wie folgt dar:

Sales by sales markets of the company and non-current assets by region are as follows:

Geographical Information in Mio€ Geografische Informationen in Mio€	Revenues (Umsatzerlöse)				Non-current Assets (langfristige Vermögenswerte)	
	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	2 nd Quarter / 2. Quartal 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	31-Dec-09	30-Jun-09
Germany [Deutschland]	0.51	0.23	0.81	0.86	1.31	1.25
EMEA (European, Middle East, Africa) without Germany [[Europa, Mittlerer Osten, Afrika] ohne Deutschland]	2.84	2.60	5.25	5.38	4.83	4.96
NORAM / LATAM (North America / Latin America) [Nord Amerika / Latein Amerika]	2.01	0.50	3.29	0.94	0.00	0.00
APAC (Asia Pacific) [Asien Pazifik]	0.62	0.30	0.87	0.54	0.04	0.04
Total (Gesamt)	5.98	3.64	10.21	7.72	6.18	6.25

Die Zuordnung der Umsätze erfolgt entsprechend dem Herkunftsland des Kunden.

Revenues are attributed to countries on the basis of the customer's country of origin.

Die Gesellschaft tätigte im ersten Halbjahr 2010 mit zwei Kunden Umsätze in Höhe von ca. 9% bzw. 5% der Gesamtumsätze. Die entsprechenden Umsätze werden in den drei Produktsegmenten ausgewiesen.

Revenues from two customers represent approx. 14% and 12% respectively of the company's total revenues for the first half of the financial year 2010. The corresponding revenues are recognized in the three product segments.

Aufgegebene Geschäftsbereiche

Folgende Netto-Cashflows resultieren aus den Aufgegebenen Geschäftsbereichen:

Discontinued Operations

The following net cash flows were generated by the discontinued operations:

Cash Flow from Discontinued Operations in Mio€ Kapitalfluss Aufgegebener Geschäftsbereiche in Mio€	1 st Half / 1. Halbjahr 2009	1 st Half / 1. Halbjahr 2010
Operating activities (Geschäftstätigkeit)	1.00	0.00
Investing activities (Investitionstätigkeit)	0.00	0.00
Financing activities (Finanztätigkeit)	0.00	0.00
Net increase / decrease of cash and cash equivalents (Nettoanstieg / -abnahme der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	1.00	0.00

Der Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit im H1/2009 in Höhe von 1 Mio€ resultiert aus der teilweisen Begleichung der Forderung im Zusammenhang mit der außergerichtlichen Vergleichsvereinbarung. Hierzu wird auch auf den Abschnitt „Finanzinstrumente“ im Zwischenabschluss verwiesen.

The cash inflow from operating activities in H1/2009 in the amount of 1 Mio€ is due to the partial payment of the receivable in connection with the out-of-court settlement. Reference in this respect is also made to the section “Financial Instruments” in the Interim Financial Statements.

Rechtsstreitigkeiten

Hierzu wird auf den Geschäftsbericht 2009 verwiesen.

Litigation

For information regarding litigation, please refer to the annual report for 2009.

Mitarbeiter

Zum 30. Juni 2010 waren im Konzern 188 Mitarbeiter (30. Juni 2009: 197) beschäftigt.

Employees

At 30th June 2010 the company had 188 employees (30th June 2009: 197).

Nahestehende Personen

Der Mehrheitsgesellschafter gewährt der Gesellschaft zur Schließung etwaiger Finanzierungslücken Darlehen; die Gesellschaft hat in den ersten acht Monaten des Jahres 2010 hiervon 3,6 Mio€ in Anspruch genommen. Für weitere Informationen wird auf den Konzernlagebericht, Abschnitt B verwiesen.

Related Parties

The majority shareholder concedes a loan to the company in order to solve some possible financing breach; the company made use of 3.6 Mio€ in the first eight months of 2010. For more information, please refer to the Section B of the Manager Interim Report.

Im Rahmen des Geschäftsbesorgungsvertrages wurde in den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2010 ein Betrag in Höhe

Within the scope of the agency agreement an amount of 0.28 Mio€ was recorded through profit and loss in the first six months of the financial

von 0.28 Mio€ für erbrachte Dienstleistungen der TELES erfolgswirksam vereinnahmt und ein noch ausstehender Betrag in Höhe von 0.26 Mio€ als Forderung gegen nahestehende Personen bilanziert.

In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2010 wurde im Zusammenhang mit dem geschlossenen Darlehensvereinbarung ein Betrag in Höhe von 1.96 Mio€ in Anspruch genommen und als kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Personen bilanziert.

Die kurzfristigen Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Personen enthalten darüber hinaus im Wesentlichen die aus dem Geschäftsjahr 2009 resultierende Factoringverbindlichkeit in Höhe von 0.3 Mio€.

In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2010 wurden von nahestehenden Personen Dienstleistungen im Gegenwert von ca. 32 T€ in Anspruch genommen. Ebenso wurden zeitanteilig Rückstellungen in Höhe von 34 T€ für die Aufwandsentschädigung der Mitglieder des Aufsichtsrates erfasst.

year 2010 for services rendered by TELES and an outstanding amount of 0.26 Mio€ was recognized as receivable from related parties.

In the first six months of the financial year 2010 an amount of 1.96 Mio€ was granted in connection with the loan agreements. The amounts are recorded as current payables to related parties at the balance sheet date.

In addition, current payables to related parties mainly include a factoring liability of 0.3 Mio€, resulting from 2009.

During the first six months of the financial year 2010 services with a value of approx. 32 T€ were received from related parties. Accruals in the amount of 34 T€ were also formed pro rata temporis for payables to members of the Supervisory Board.

Prüferische Durchsicht

Der Zwischenabschluss und der Zwischenlagebericht wurden weder einer Prüfung noch einer prüferischen Durchsicht seitens des Abschlussprüfers unterzogen.

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

Der Vorstand
Der TELES AG Informationstechnologien

Auditors' Review

The Interim Financial Statements and the Interim Management Report have not been audited or reviewed by the annual auditor.

Responsibility Statement

To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles for interim financial reporting, the Interim Consolidated Financial Statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group, and the Interim Management Report of the group includes a fair review of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the expected development of the group for the remaining months of the financial year.

The Management Board
of TELES AG Informationstechnologien