

Halbjahresfinanzbericht 2011 des TELES-Konzerns (IFRS, nicht testiert)

Berlin, den 30. November 2011

Zwischenlagebericht

Half-Yearly Financial Report 2011 of the TELES Group (IFRS, unaudited)

Berlin, 30 November 2011

Interim Management Report

Kennzahlen

Key figures

TELES Group/ TELES Konzern (in Mio€)	1 st Half 1. Halbjahr 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2011	Variation Veränderung 2011 vs. 2010
Revenues (Umsatzerlöse)	7.7	6.0	-23%
Gross Profit (Rohertrag)	3.3	2.9	-12%
EBITDA	-1.6	-2.7	-69%
EBIT	-2.4	-3.0	-25%

Der **Umsatz** im ersten Halbjahr 2011 hat sich mit 6.0 Mio€ gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres um 23% verringert und liegt damit zu 100% auf dem Niveau des ersten Quartals 2011.

The **Revenues** in the first half of 2011 of 6.0 Mio€ decreased by 23% compared to the prior year period and was therefore in line with the first quarter of 2011.

Das negative **Betriebsergebnis (EBIT)** des TELES Konzerns hat sich gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres um 0.6 Mio€ auf -3.0 Mio€ erhöht. Ursache hierfür ist der schon erwähnte Umsatzrückgang in Verbindung mit einem geringeren Rohertrag. Die im operativen Bereich erzielten Kosteneinsparungen wurden teilweise durch die Kosten der Organisationsanpassung wieder aufgezehrt.

The **operating loss (EBIT)** of the TELES Group rose compared to the prior year period by 0.6 Mio€ to -3.0 Mio€. This increase was due to the aforementioned lower revenues in connection with lower Gross Profit. The reduction in operating expenses was partly consumed by costs for the organizational adjustment.

Wie schon im ersten Quartal berichtet, hat die TELES zur besseren Marktausschöpfung ihre Organisationsstruktur im aktuellen Geschäftsjahr von einer rein funktionalen in eine Geschäftseinheiten-Struktur („Profit Center“) gewandelt. Im Ergebnis ergeben sich drei operative Geschäftssegmente: „Access Gateways“, „Wholesale & Legacy Switching“ und „NGN & Applications“.

As already discussed in the first quarter, TELES, coming from a former plain divisional structure, restructured their business activities within this year implementing three operational business segments: „Access Gateways“, „Wholesale & Legacy Switching“ und „NGN & Applications“ to optimize the market penetration.

Chancen- und Risikobericht

Chancen

Im Geschäftssegment AGW werden insbesondere Chancen in Nordamerika gesehen. Hier könnte der Aufbau von Vertriebspartnern erste Erfolge zeigen.

In Europa steht die Transformation von leitungsvermittelten Netzen in paketvermittelte Netze teilweise bevor, so dass auch hier die TELES mit ihrem Produktportfolio der drei Geschäftsbereiche gut positioniert ist.

Risiken

Gerade Europa wie auch der mittlere Osten sind für die TELES wichtige Märkte. Durch die aktuellen wirtschaftlichen und politischen Instabilitäten können Investitionsverzögerungen und –stopps unserer Kunden nicht ausgeschlossen werden.

Ergänzend wird auf den Absatz „Ausblick“ verwiesen.

Risk and Opportunities Report

Chances

Opportunities for the business segment AGW are seen in North America; the development of sales partners may reveal first success stories.

In Europe, the transformation from line-switched networks to packet-switched networks is imminent, thus TELES with its product portfolio is well positioned.

Risks

Europe as well as Middle East are important markets. Due to the current economic and political instability, investment delays as well as stop of investments cannot be excluded.

Reference is also made to section “Outlook”.

Ausblick

Für die zweite Jahreshälfte erwartet das Management Umsätze etwa in gleicher Höhe wie in der ersten Jahreshälfte.

Sollten sich die Erwartungen hinsichtlich der Umsatzentwicklung nicht erfüllen und deutlich nachhaltige Ergebnisverbesserungen nicht erkennbar sein, behält sich das Management weitere Restrukturierungsmaßnahmen vor.

Die Barmittelausstattung ist wegen der anhaltenden Verluste unverändert gering. Mit Blick auf das laufende Geschäftsjahr hält das Management bis auf weiteres die Finanzierung des operativen Geschäftes – auf Basis der heutigen Erkenntnisse und der zu Grunde gelegten Geschäftsplanung – für gesichert.

Auch hier gilt, dass sich das Management im Falle geänderter Erkenntnisse weitere Restrukturierungsmaßnahmen vorbehält.

Outlook

For the second half of the year management is targeting revenues similar to the first half of the year.

Should the expectations with regard to the revenue development fall short and should clear enduring performance improvements not become evident, Management is reserving the right to implement additional restructuring measures.

Due to the persistent losses, the Liquidity remains at a low level. In view of the current business year Management considers the financing of the operating activities – based on today's knowledge and the underlying business planning - to be assured.

It also applies here, that – in case of new knowledge - Management is reserving the right to implement additional restructuring measures.

**Bericht zu wesentlichen Geschäften mit
nahestehenden Personen**

Für diesbezügliche Angaben wird auf den
Zwischenabschluss verwiesen.

Zu Aktienbestand & Bezugsrechten

Zu beiden Aspekten wird auf die Ausführungen
im Geschäftsbericht 2010 verwiesen (siehe
www.teles.de).

Die Anzahl der herausgegebenen Aktien-
optionen gegenüber dem 31. Dezember 2010
bleibt unverändert.

TELES AG
Der Vorstand

**Report on major related party
transactions**

Reference in this regard is made to the Interim
Financial Statements.

Stock Portfolio & Subscription Rights

Reference is made in both respects to the
Annual Report dated 31st December 2010 (see
www.teles.de).

The number of outstanding stock options is the
same as at 31st December 2010.

TELES AG
The Management Board

TELES AG
Ernst-Reuter-Platz 8
10587 Berlin

Tel.: (+49) 30 399 28 00
Fax: (+49) 30 399 28 01
www.teles.de

Zwischenabschluss

Interim Financial Statements

Consolidated Balance Sheet (IFRS, unaudited) Konzernbilanz (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, except number of shares (in Mio€, ausgenommen Anzahl der Stammaktien)	31-Dec-10	30-Jun-11
ASSETS (AKTIVA)		
Non-current assets (Langfristige Vermögenswerte)		
Tangible assets (Sachanlagen)	0.61	0.47
Intangible assets (Immaterielle Vermögenswerte)	0.04	0.02
Other financial assets (Sonstige finanzielle Vermögenswerte)	1.07	0.69
	1.72	1.19
Current assets (Kurzfristige Vermögenswerte)		
Inventories (Vorräte)	2.92	3.14
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	6.60	6.15
Receivable from income taxes (Forderungen aus Ertragsteuern)	0.17	0.14
Other current assets (Sonstige kurzfristige Vermögenswerte)	0.90	0.81
Cash and cash equivalents (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	0.46	0.64
	11.05	10.88
Total assets (Summe Vermögenswerte)	12.77	12.07
LIABILITIES (PASSIVA)		
Equity (Eigenkapital)		
Common shares (Stammaktien):	23.30	23.30
Issued: 23,304,676 and 23,304,676 each (Ausgegeben: jeweils 23,304,676 und 23,304,676)		
Outstanding: 23,304,676 and 23,304,676 each (Umlaufend: jeweils 23,304,676 und 23,304,676)		
Additional paid-in capital (Kapitalrücklage)	8.59	8.97
Other comprehensive income (Rücklage für Zeitbewertung)	0.59	0.59
Unappropriated retained earnings (Bilanzgewinn / Bilanzverlust)	-19.17	-19.87
Revenue reserve/ Treasury stock (Gewinnrücklage/ Eigene Aktien)	-20.55	-20.55
Other equity changes (Sonstige Veränderungen des Eigenkapitals)	0.01	-0.13
Equity attributable to shareholders of the parent company (Anteile der Gesellschafter des Mutterunternehmens)	-7.22	-7.69
Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)	0.01	0.01
Total equity (Eigenkapital gesamt)	-7.21	-7.68
Non-current liabilities (Langfristige Verbindlichkeiten)		
Non-current accrued liabilities (Langfristige Rückstellungen)	0.23	0.25
Other non-current financial liabilities (Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten)	9.27	12.94
Other non-current liabilities (Sonstige langfristige Verbindlichkeiten)	0.11	0.09
	9.62	13.28
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)		
Trade accounts payable (Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen)	2.02	1.58
Accruals for income taxes (Rückstellungen für Ertragsteuern)	0.13	0.13
Other accruals (Sonstige Rückstellungen)	2.05	1.72
Deferred revenues (Erhaltene Vorauszahlungen)	0.83	0.97
Other current financial liabilities (Sonstige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten)	0.12	0.12
Other current liabilities (Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten)	5.21	1.94
	10.36	6.47
Total liabilities (Summe Verbindlichkeiten)	19.98	19.75
	12.77	12.07

Consolidated Statement of Income (IFRS, unaudited) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€, except for share related information (in Mio€, außer aktienbezogene Informationen)	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	2 nd Quarter / 2. Quartal 2011	1 st Half / 1. Halbjahr 2010	1 st Half / 1. Halbjahr 2011
Revenues (Umsatzerlöse)	3.64	2.98	7.72	5.97
Cost of sales (Gestehungskosten)	2.17	1.53	4.47	3.10
Gross profit (Rohertrag)	1.47	1.45	3.25	2.87
Sales and marketing expenditures (Vertriebs- und Marketingaufwendungen)	1.33	1.06	2.27	2.35
Research and development expenditures (Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)	0.93	1.02	1.88	2.06
General and administrative expenditures (Verwaltungsaufwendungen)	0.73	0.87	1.49	1.65
Expenditures for employee stock option plans (Aufwendungen aus Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen)	0.01	0.00	0.02	0.00
Other income (Sonstige Erträge)	0.06	0.15	0.23	0.28
Other expenditures (Sonstige Aufwendungen)	0.16	0.04	0.18	0.06
Operating loss (Betriebsergebnis)	-1.62	-1.38	-2.37	-2.95
Financial earnings (Finanzerträge)	0.00	0.01	0.02	0.01
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.01	0.03	0.02	0.06
Earnings before income taxes (Ergebnis vor Ertragsteuern)	-1.63	-1.41	-2.37	-3.00
Income tax expenditures (Ertragsteueraufwand)	0.01	-0.01	0.01	0.00
Earnings from continued operations (Ergebnis aus Fortgeführten Geschäftsbereichen)	-1.64	-1.39	-2.39	-3.00
Earnings from discontinued operations, net of tax (Ergebnis aus Aufgegebenen Geschäftsbereichen, nach Abzug von Steuern)	0.00	0.00	0.00	2.30
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-1.64	-1.39	-2.39	-0.70
This can be divided into (davon entfallen auf):				
Shareholders of the parent company (Gesellschafter des Mutterunternehmens)	-1.64	-1.39	-2.39	-0.70
Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)	0.00	0.00	0.00	0.00
Earnings per share from continued operations (Ergebnis je Aktie aus Fortgeführten Geschäftsbereichen)				
Undiluted (Unverwässert)	-0.07	-0.06	-0.10	-0.13
Diluted (Verwässert) ¹	-0.07	-0.06	-0.10	-0.13
Earnings per share, total (Ergebnis je Aktie, gesamt)				
Undiluted (Unverwässert)	-0.07	-0.06	-0.10	-0.03
Diluted (Verwässert) ¹	-0.07	-0.06	-0.10	-0.03
Number of underlying shares (Anzahl der zugrunde gelegten Aktien)				
Undiluted (Unverwässert)	23,304,676	23,304,676	23,304,676	23,304,676
Diluted (Verwässert) ¹	23,304,676	23,304,676	23,304,676	23,304,676
Additional information (Zusatzangaben):				
EBIT (Ergebnis vor Finanzerträgen und –aufwendungen sowie Steuern)	-1.62	-1.38	-2.37	-2.95
EBITDA (Ergebnis vor Abschreibungen, Finanzerträgen und -aufwendungen sowie Steuern)	-1.25	-1.29	-1.62	-2.74

¹ Potential shares from employee stock option plans and outstanding convertible bonds were not considered to be dilutive as an assumed conversion would result in a reduction of the loss per share for the period. Potentielle Aktien aus den Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen sowie im Umlauf befindliche Wandelschuldverschreibungen wurden nicht als verwässernd angesehen, da eine angenommene Umwandlung zu einer Kürzung des Periodenverlustes je Aktie führen würde.

Statement of Comprehensive Income (IFRS, unaudited) Konzern-Gesamtergebnisrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€	2 nd Quarter / 2. Quartal 2010	2 nd Quarter / 2. Quartal 2011	1 st Half / 1. Halbjahr 2010	1 st Half / 1. Halbjahr 2011
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-1.64	-1.39	-2.39	-0.70
Other comprehensive income (Sonstiges Gesamteinkommen):				
Exchange differences on translating foreign operations (Währungsumrechnungsdifferenzen ausländischer Tochterunternehmen)	0.19	-0.07	0.04	-0.14
Available-for-sale financial assets (Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte)	0.00	0.00	0.00	0.00
Gains/losses arising during the reporting period (Während der Berichtsperiode entstandene Gewinne/Verluste)	0.00	0.00	0.00	0.00
Reclassification adjustment for gains/losses included in profit or loss (Umgliederungsanpassung für in der GuV enthaltene Gewinne/Verluste)	0.00	0.00	0.00	0.00
Taxes on other comprehensive income, completely attributable to available-for-sale financial assets (Steuern auf sonstiges Gesamteinkommen, entfallen vollständig auf zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte)	0.00	0.00	0.00	0.00
Other comprehensive income, net of tax (Sonstiges Gesamteinkommen, nach Abzug von Steuern)	0.19	-0.07	0.04	-0.14
Total comprehensive income (Gesamteinkommen)	-1.45	-1.46	-2.35	-0.84
Thereof attributable to (davon entfallen auf):				
Shareholders of the parent company (Gesellschafter des Mutterunternehmens)	-1.45	-1.46	-2.35	-0.84
Minority interests (Anteile anderer Gesellschafter)	0.00	0.00	0.00	0.00

Statement of Changes in Shareholders' Equity (IFRS, unaudited)

Entwicklung des Eigenkapitals (IFRS, nicht testiert)

(in Mio€, except number of shares)	Number of shares	Nominal share value	Add. paid in capital	Fair value reserve	Revenue reserve/ Treasury stock	Unappr. Retained earnings	Treasury stock	Other equity changes	Equity attr. to the shareholders of the parent company	Minority interests	Total equity
(in Mio€, ausgenommen Anzahl der Stammaktien)	Anzahl der Stammaktien	Nominalwert der Aktien	Kapitalrücklage	Rücklage für Zeitbewertung	Gewinnrücklage	Bilanzgewinn/ Bilanzverlust	Eigene Aktien	Sonstige Veränderungen des Eigenkapitals	Eigenkapital der Gesellschafter des Mutterunternehmens	Anteile anderer Gesellschafter	Eigenkapital Gesamt
31 December 2009	23,304,676	23.30	5.52	0.59	-20.55	-4.42	0.00	0.32	4.76	0.02	4.78
Total comprehensive income (Gesamtergebnis)						-2.39		0.05	-2.35		-2.35
ESOP (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)			0.02						0.02		0.02
30 Juni 2010	23,304,676	23.30	5.54	0.59	-20.55	-6.81	0.00	0.37	2.44	0.02	2.46

(in Mio€, except number of shares)	Number of shares	Nominal share value	Add. paid in capital	Fair value reserve	Revenue reserve/ Treasury stock	Unappr. Retained earnings	Treasury stock	Other equity changes	Equity attr. to the shareholders of the parent company	Minority interests	Total equity
(in Mio€, ausgeommen Anzahl der Stammaktien)	Anzahl der Stammaktien	Nominalwert der Aktien	Kapitalrücklage	Rücklage für Zeitbewertung	Gewinnrücklage	Bilanzgewinn/ Bilanzverlust	Eigene Aktien	Sonstige Veränderungen des Eigenkapitals	Eigenkapital der Gesellschafter des Mutterunternehmens	Anteile anderer Gesellschafter	Eigenkapital Gesamt
31 December 2010	23.304.676	23.30	8.59	0.59	-20.55	-19.17	0.00	0.01	-7.22	0.01	-7.21
Total comprehensive income (Gesamtergebnis)						-0.70		-0.14	-0.84	0.00	-0.84
ESOP (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)									0.00		0.00
Waiver of claims (Forderungsverzicht)			2.50						2.50		2.50
Financial liability from recovery agreement (Finanzielle Verbindlichkeiten aus Besserungsverabrede)			-2.12						-2.12		-2.12
30 Juni 2011	23.304.676	23.30	8.97	0.59	-20.55	-19.87	0.00	-0.13	-7.69	0.01	-7.68

Consolidated Cash Flow Statement (IFRS, unaudited) Konzernkapitalflussrechnung (IFRS, nicht testiert)

in Mio€	H1/2010	H1/2011
Cash flow from operating activities (Kapitalfluss aus operativer Geschäftstätigkeit):		
Net loss (Periodenfehlbetrag)	-2.39	-0.70
Adjustment of the net loss to the operating cash flow (Anpassung des Periodenfehlbetrags an den Operativen Cash Flow):		
Deconsolidation result (Ergebnis aus Entkonsolidierung)	0.00	-2.30
Income taxes (Ertragsteuern)	0.01	0.00
Financial result (Finanzergebnis):		
Interest result (Zinsergebnis)	0.00	0.05
Employee stock option plans (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)	0.02	0.00
Allowance for doubtful accounts (Wertberichtigungen auf Forderungen)	0.10	0.26
Depreciations for tangible fixed assets (Abschreibungen auf Sachanlagen)	0.33	0.19
Amortization on intangible assets (Abschreibungen auf Immaterielle Vermögenswerte)	0.42	0.02
Changes of other balance sheet items (without changes due to company acquisitions and divestitures) (Veränderungen sonstiger Bilanzposten (ohne Veränderungen durch Unternehmenserwerb und -veräußerung)):		
Inventories (Vorräte)	0.49	-0.22
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	-0.11	-0.03
Other current assets, accruals and deferrals (Andere kurzfristige Vermögenswerte und Rechnungsabgrenzungsposten)	0.05	0.03
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)	-0.51	-0.43
Accruals and other liabilities (Rückstellungen und sonstige Verbindlichkeiten)	0.61	-0.99
Effects from exchange rate changes with no impact on payment (Effekte aus nicht zahlungswirksamen Wechselkursänderungen)	0.03	-0.14
Received income taxes (Erhaltene Ertragsteuern)	0.00	0.00
Paid income taxes (Gezahlte Ertragsteuern)	-0.02	0.03
Received interest (Erhaltene Zinsen)	0.01	0.00
Cash outflow from operating activities (Mittelabfluss aus operativer Geschäftstätigkeit)	<u>-0.93</u>	<u>-4.23</u>
Cash flow from investing activities (Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit):		
Loan to third party (Darlehen an Dritte)	0.00	0.00
Proceeds from sale of fixed assets (Erlöse aus dem Verkauf von Anlagevermögen)	0.01	0.00
Acquisition of fixed assets (Erwerb von Sachanlagen)	-0.15	-0.06
Acquisition of intangible assets (Erwerb von Immateriellen Vermögenswerten)	-0.94	0.00
Recovery rights (Besserungsrecht)	0.01	0.47
Cash outflow from investing activities (Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit)	<u>-1.06</u>	<u>0.41</u>
Cash flow from financing activities (Kapitalfluss aus Finanztätigkeit):		
Loans from related parties (Darlehen nahestehende Personen)	1.90	4.00
Cash flow from financing activities (Kapitalfluss aus Finanztätigkeit)	<u>1.90</u>	<u>4.00</u>
Net change of cash and cash equivalents (Nettoveränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente)	-0.10	0.18
Cash and cash equivalents, at the beginning of the reporting period (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Beginn des Berichtszeitraumes)	0.46	0.46
Cash and cash equivalents, at the end of the reporting period (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Ende des Berichtszeitraumes)	<u>0.36</u>	<u>0.64</u>
Cash and cash equivalents include money market funds (Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente beinhalten: Geldmarktfonds)	0.14	0.14

Ausgewählte erläuternde Anhangangaben zum Zwischenabschluss

Zusammenfassung wesentlicher Bilanzierungsgrundsätze

Grundsätzliches zur Darstellung: Der Konzernabschluss der TELES zum 31. Dezember 2010 ist nach den Vorschriften der am Bilanzstichtag gültigen Richtlinien des International Accounting Standard Board (IASB), London, erstellt. Der Zwischenbericht zum 30. Juni 2011 wurde auf Basis des International Accounting Standard (IAS) 34 „Zwischenberichterstattung“ erstellt. Grundsätzlich werden dieselben Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wie im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2010 befolgt. Standards und Interpretationen, die ab 1. Januar 2011 verbindlich anzuwenden sind, haben zu keinen abweichenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden geführt. Der vorliegende Zwischenabschluss wurde vom Vorstand am 29. November 2011 freigegeben.

Alle zum 30. Juni 2011 verbindlichen IAS bzw. IFRS sowie Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), vormals Standing Interpretations Committee (SIC), wurden angewendet.

Selected Explanatory Notes to the Interim Financial Statements

Summary of significant Accounting Principles

Basis of Presentation: TELES' Consolidated Financial Statements as at 31st December 2010 were prepared in accordance with the existing principles of the International Accounting Standard Board (IASB), London. The Interim Financial Statements as at 30th June 2011 were prepared in accordance with IAS 34 "Interim Financial Reporting". The accounting policies used in the preparation of the Interim Financial Statements are principally consistent with those used in the Consolidated Financial Statements for the year ended 31st December 2010. Standards and interpretations binding from 1st January 2011 had no effects on the accounting policies applied. The present Interim Financial Statements were authorized by the Management Board on 29th November 2011.

All IAS/IFRS and interpretations of the International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), formerly Standing Interpretations Committee (SIC), binding at 30st Juni 2011, have been applied.

Segmentberichterstattung

Gemäß IFRS 8 stellt die interne Steuerung des Unternehmens die Grundlage für die Segmentberichterstattung dar (*Management Approach*). Die externe Segmentberichterstattung erfolgt auf Basis der internen Organisations- und Managementstruktur sowie der darauf abgestimmten internen Finanzberichterstattung an das oberste Führungsgremium (*Chief Operating Decision Maker*).

Die TELES hat zur besseren Marktausschöpfung im Geschäftsjahr 2011 eine Geschäftseinheiten-Struktur („Profit Center“) etabliert. Dies führt im Ergebnis zu drei operativen Geschäftseinheiten:

- „Access Gateways“,
- „Wholesale & Legacy Switching“ und
- „NGN & Applications“.

Mit der Geschäftseinheit „Access Gateways“ werden Distributoren, Reseller (Wiederverkäufer) und Systemintegratoren Lösungen mit sogenannten Mobile Gateways und VoIP Gateways angeboten. Dies erfolgt primär in EMEA (Europa, Naher Osten und Afrika), Nord- und Südamerika im indirekten Vertriebswege.

Mit der Geschäftseinheit „Wholesale & Legacy Switching“ werden im direkten Vertrieb Netzbetreibern (insbesondere sogenannte Alternative Netzbetreiber) und ISPs (Internet Service Provider) im Wesentlichen Internet-Protokoll-fähige Netzwerklösungen angeboten. Dies erfolgt primär in Europa sowie dem Nahen und Mittleren Osten.

Mit der Geschäftseinheit „NGN & Applications“ werden Netzbetreibern und Unternehmen mit mehreren Betriebsstandorten Lösungen für die Internet-Protokoll-basierte Netz-Anbindung

Segment Reporting

According to IFRS 8 the internal control of a company represents the basis for the segment reporting (*Management Approach*). The external segment reporting is based on the internal organizational and management structure as well as on the corresponding internal financial reporting to the *chief operating decision maker*.

In the financial year 2011 TELES established a business unit structure (“profit center”) to have a better exploitation of the market. This results in a three operatives Business Units:

- „Access Gateways“,
- „Wholesale & Legacy Switching“ und
- „NGN & Applications“.

The business unit “Access Gateways” addresses distributors and reseller as well as system integrators with mobile and VoIP gateway solutions. The market focus is mainly in EMEA (Europe, Middle East and Africa), North and South America with indirect sales activities.

The business unit “Wholesale & Legacy Switching” addresses directly net provider (especially alternative net provider) and ISPs (Internet Service Provider) mainly with internet-protocol based network solution. This are offered primarily in Europe and Middle East.

The business unit “NGN & Applications” offers internet-protocol based solution for grid connection and application for net provider and corporation. The market focus is Germany,

und -anwendungen angeboten. Dies erfolgt primär in Deutschland, Österreich und der Schweiz, im Übrigen im weiteren Europa. Der Vertrieb erfolgt primär indirekt über Systemintegrationen, im Einzelfall werden Groß- und Referenzkunden direkt betreut.

Die Vorjahreswerte wurden entsprechend der neuen Segmentstruktur angepasst.

In der Kategorie „Andere Geschäftstätigkeiten“ werden Salden ausgewiesen, die aus einem mit dem Mehrheitsgesellschafter der TELES geschlossenen Geschäftsbesorgungsvertrag resultieren.

Die Bilanzierungsgrundsätze der Segmente sind grundsätzlich dieselben, die in der „Zusammenfassung wichtiger Bilanzierungsgrundsätze“ beschrieben sind.

Die Leistung der operativen Segmente wird anhand eines um ausgewählte Positionen korrigiertes Betriebsergebnis (EBIT) beurteilt. Aufwendungen für Mitarbeiterbeteiligungsprogramme, Sonstige Aufwendungen und Erträge, Aufwendungen im Zusammenhang mit marktbedingten Organisationsanpassungen sowie Finanzergebnis und Übriges Beteiligungsergebnis (EBT) werden nicht in die Beurteilung der operativen Segmente einbezogen, da diese Größen konzernzentral gesteuert werden.

Geschäfte zwischen den Segmenten haben in unwesentlichem Umfang stattgefunden.

Austria and Switzerland, in addition rest of Europe. The market approach is primarily indirectly via system integrators, but in single case directly to large corporations and customer references.

The prior year figures have been adjusted accordingly.

The category “Other Business Operations” includes the amounts resulting from an agency agreement concluded with the majority shareholder of TELES.

The accounting principles of the segments are principally consistent with those described under “Summary of significant Accounting Principles”.

The performance of the operating segments is assessed based on the operating result (EBIT) adjusted by selected items. Expenditures for employee stock option plans, Other income and expense, expenses for organisational adjustments due to market changes, financial result and other result from investments (EBT) are not considered in the assessment of the operating segments as these positions are controlled centrally within the group.

There were very few business activities between the segments.

Folgende Segmentinformationen werden an das oberste Führungsgremium berichtet:

The following segment information is reported to the chief operating decision maker:

Revenues and Earnings of Operating Segments in Mio€ Erlöse und Erträge der operativen Segmente in Mio€	1 January – 30 June 01. Januar – 30. Juni	
	2010	2011
Revenues (Umsatzerlöse)	7.72	5.97
Access Gateways	3.64	2.39
Wholesale & Legacy Switching	3.11	2.25
NGN & Applications	0.97	1.33
EBITDA; operational (operativ)	-1.60	-2.12
EBIT; operational (operativ)	-2.35	-2.32

Die vorgenannten operativen Betriebsergebnisse lassen sich wie folgt auf das EBT des TELES Konzerns überleiten:

The aforementioned operating losses can be reconciled as follows to the EBT of TELES Group:

Revenues and Earnings of Operating Segments in Mio€ Erlöse und Erträge der operativen Segmente in Mio€	1 January – 30 June 01. Januar – 30. Juni	
	2010	2011
EBIT; operational (operativ)	-2.35	-2.32
<i>Expenses for (Aufwendungen für):</i>		
Employee stock option plans (Mitarbeiterbeteiligungsprogramme)	-0.02	0.00
Organizational adjustments due to market changes (Marktbedingte Organisationsanpassungen)	0.00	0.85
Other income and expenses (Sonstige Erträge und Aufwendungen)	-0.03	0.18
Other business activities (Andere Geschäftstätigkeiten)	0.03	0.04
EBIT TELES Group (EBIT TELES Konzern)	-2.37	-2.95
Financial earnings (Finanzerträge)	0.02	0.01
Financial expenditures (Finanzaufwendungen)	0.02	0.06
EBT TELES Group (EBT TELES Konzern)	-2.37	-3.00

Zum Access Gateways-SegmentThe Access Gateways-Segment

Revenues and Earnings by Operating Segment Erlöse und Erträge nach Segment (in Mio€)	2 nd Quarter 2. Quartal 2010	2 nd Quarter 2. Quartal 2011	Variation ² Veränderung 2011 vs. 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2011	Variation Veränderung 2011 vs. 2010
Revenues (Umsatzerlöse)	1.39	1.17	-16%	3.64	2.39	-34%
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations</i> <i>(darin enthalten: Abschreibungen)</i>	0.77 0.00	0.65 0.00	-15% -4%	1.88 0.01	1.28 0.00	-32% -41%
Gross profit (Rohertrag)	0.62	0.52	-17%	1.75	1.11	-37%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	45%	44%	-1%	48%	47%	-1%
Sales and Marketing (Vertrieb und Marketing)	0.61	0.39	-36%	1.03	0.96	-7%
Research and Development (Forschung und Entwicklung)	0.47	0.16	-66%	0.94	0.37	-60%
General and Administration (Verwaltung)	0.26	0.25	-2%	0.53	0.49	-8%
EBITDA; operational (operativ)	-0.71	-0.28	60%	-0.74	-0.70	5%
Depreciation and amortization (Abschreibungen)	0.04	0.02	-50%	0.08	0.04	-48%
EBIT; operational (operativ)	-0.75	-0.30	59%	-0.83	-0.75	10%

² Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % wurde mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Zum Wholesale & Legacy Switching-Segment
The Wholesale & Legacy Switching-Segment

Revenues and Earnings by Operating Segment Erlöse und Erträge nach Segment (in Mio€)	2 nd Quarter 2. Quartal 2010	2 nd Quarter 2. Quartal 2011	Variation ³ Veränderung 2011 vs. 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2011	Variation Veränderung 2011 vs. 2010
Revenues (Umsatzerlöse)	1.71	1.18	-31%	3.11	2.25	-28%
Cost of sales (Gestehungskosten) <i>included therein: depreciations</i> <i>(darin enthalten: Abschreibungen)</i>	0.86 0.00	0.49 0.00	-44% -52%	1.61 0.01	1.00 0.00	-38% -70%
Gross profit (Rohertrag)	0.84	0.69	-18%	1.51	1.25	-17%
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	49%	59%	10%	48%	55%	7%
Sales and Marketing (Vertrieb und Marketing)	0.39	0.31	-19%	0.66	0.67	2%
Research and Development (Forschung und Entwicklung)	0.32	0.25	-22%	0.64	0.51	-21%
General and Administration (Verwaltung)	0.23	0.22	-2%	0.46	0.42	-8%
EBITDA; operational (operativ)	-0.09	-0.09	-2%	-0.24	-0.35	-45%
Depreciation and amortization (Abschreibungen)	0.08	0.04	-48%	0.17	0.09	-49%
EBIT; operational (operativ)	-0.16	-0.13	22%	-0.42	-0.44	-5%

³ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % wurde mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Zum NGN & Applications-SegmentThe NGN & Applications-Segment

Revenues and Earnings by Operating Segment Erlöse und Erträge nach Segment (in Mio€)	2 nd Quarter 2. Quartal 2010	2 nd Quarter 2. Quartal 2011	Variation ⁴ Veränderung 2011 vs. 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2010	1 st Half 1. Halbjahr 2011	Variation Veränderung 2011 vs. 2010
Revenues (Umsatzerlöse)	0.55	0.63	16%	0.97	1.33	37%
Cost of sales (Gestehungskosten)	0.54	0.36	-33%	0.97	0.75	-23%
<i>included therein: depreciations (darin enthalten: Abschreibungen)</i>	<i>0.22</i>	<i>0.00</i>	<i>-100%</i>	<i>0.43</i>	<i>0.00</i>	<i>-100%</i>
Gross profit (Rohertrag)	0.01	0.27	3,912%	0.00	0.58	n.a.
Gross profit margin (Rohertrags-Marge)	1%	42%	41%	0%	44%	n.a.
Sales and Marketing (Vertrieb und Marketing)	0.32	0.26	-20%	0.54	0.56	2%
Research and Development (Forschung und Entwicklung)	0.08	0.39	359%	0.17	0.79	358%
General and Administration (Verwaltung)	0.16	0.16	-2%	0.33	0.30	-8%
EBITDA; operational (operativ)	-0.34	-0.54	-60%	-0.62	-1.07	-72%
Depreciation and amortization (Abschreibungen)	0.02	0.03	37%	0.05	0.07	32%
EBIT; operational (operativ)	-0.58	-0.57	3%	-1.10	-1.14	-3%

⁴ Percentage variations are based on EURO amounts no subject to rounding. Die Veränderung in % wurde mittels nicht gerundeter EURO-Beträge berechnet.

Die Umsätze nach Absatzmärkten des Unternehmens sowie die langfristigen Vermögenswerte nach Regionen stellen sich wie folgt dar:

Sales by sales markets of the company and non-current assets by region are as follows:

Geographical Information in Mio€ Geografische Informationen in Mio€	Revenues (Umsatzerlöse)				Non-current Assets (langfristige Vermögenswerte)	
	2 nd Quarter 2. Quartal 2010	2 nd Quarter 2. Quartal 2011	1 st Half 1. Halbjahr 2010	1 st Half / 1. Halbjahr 2011	31-Dec-10	30-Jun-11
Germany [Deutschland]	0.23	0.47	0.86	1.14	0.56	0.44
EMEA (European, Middle East, Africa) without Germany [(Europa, Mittlerer Osten, Afrika) ohne Deutschland]	2.60	2.19	5.38	4.25	0.05	0.03
NORAM / LATAM (North America / Latin America) [Nord Amerika / Latein Amerika]	0.50	0.26	0.94	0.46	0.00	0.00
APAC (Asia Pacific) [Asien Pazifik]	0.30	0.05	0.54	0.11	0.04	0.03
Total (Gesamt)	3.64	2.98	7.72	5.97	0.65	0.50

Die Zuordnung der langfristigen Vermögenswerte erfolgt entsprechend dem Sitz der jeweiligen Konzerngesellschaft.

Non-current assets are attributed to countries on the basis of the subsidiary's registered office.

Die Zuordnung der Umsätze erfolgt entsprechend dem Herkunftsland des Kunden.

Revenues are attributed to countries on the basis of the customer's country of origin.

Aufgegebene Geschäftsbereiche

Am 29. März 2011 erfolgte die Löschung der Gesellschaft more! computer AG. Im Zuge der Entkonsolidierung der Gesellschaft ergab sich ein Erlös in Höhe von 2.3 Mio€ aus der Ausbuchung einer Umsatzsteuerverbindlichkeit. Für weitergehende Informationen wird auf den Geschäftsbericht für das Geschäftsjahr 2009 verwiesen.

Es gibt keine aus den Aufgegebenen Geschäftsbereichen resultierenden Cash Flows.

Mitarbeiter

Am Ende des H1/2011 waren im Konzern 136 (H1/2010: 188) Mitarbeiter beschäftigt.

Nahestehende Personen

Der Mehrheitsgesellschafter gewährt der Gesellschaft zur Schließung etwaiger Finanzierungslücken Darlehen; die Gesellschaft hat zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Halbjahresfinanzberichts 2011 hiervon 4.0 Mio€ in Anspruch genommen. Die Darlehens-Verbindlichkeit in Höhe von 1.5 Mio€ wird als Verbindlichkeit gegenüber nahestehenden Personen bilanziert.

Der Mehrheitsgesellschafter hat im Zwischenberichtszeitraum auf 2.5 Mio€ der bis zum Zwischenberichtsstichtag gewährten Darlehen verzichtet. Die Gesellschaft bilanziert zum 30. Juni 2011 eine um 2.12 Mio€ erhöhte finanzielle Verbindlichkeit, die aus im Zusammenhang mit Darlehensverzichten getroffenen Besserungsabreden resultiert. Die Bewertung der Verbindlichkeit erfolgt zum beizulegenden Zeitwert. Der beizulegende Zeitwert wurde – mangels marktbezogener Werte – mittels eines Discounted-Cash-Flow-Verfahrens festgestellt.

Die kurzfristigen Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Personen enthalten darüber hinaus die aus dem Geschäftsjahr 2009 resultierende Factoringverbindlichkeit in Höhe von

Discontinued Operations

At March the 29, 2011 was carried out the liquidation of the company more! computer AG. In the course of the deconsolidation of the company, it yield a revenue of 2.3 Mio€ from the write-off of a value added tax liability. For further information refer to the 2009 annual report.

No net cash flows were generated by the discontinued operations.

Employees

At the end of H1/2011 the company had 136 (H1/2010: 188) employees.

Related Parties

The majority shareholder grants a loan to the company in order to solve some possible financing breach; at the time of publication of the Half-Yearly Financial Report, the company made use of 4.0 Mio€. The resulting liability in the amount of 1.5 Mio€ is recorded as payables to related parties at the balance date.

During the Interim Reporting Period, the majority shareholder waved of loans in the amount of 2.5 Mio€. On June 30, the company balances a financial liability resulting from a recovery agreement entered into in connection with the loan waiver. This financial liability increased by 2.12 Mio€ compared to the 31 December 2010. The valuation of the liability was at fair value. Due to the lack of market values, the fair value was determined by means of a discounted cash flow method.

Furthermore, current payables to related parties mainly include a factoring liability of 0.12 Mio€, resulting from 2009.

0.12 Mio€

In den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2011 wurden von nahestehenden Personen Dienstleistungen im Gegenwert von ca. 36 T€ in Anspruch genommen. Ebenso wurden zeitanteilig Rückstellungen in Höhe von 34 T€ für die Aufwandsentschädigung der Mitglieder des Aufsichtsrates erfasst.

Im Rahmen des Geschäftsbesorgungsvertrages wurde in den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2011 ein Betrag in Höhe von 0.04 Mio€ für erbrachte Dienstleistungen der TELES erfolgswirksam vereinnahmt und ein noch ausstehender Betrag in Höhe von 0.19 Mio€ als Forderung gegen nahestehende Personen bilanziert.

Zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Zwischenberichts sind die Forderungen vollständig beglichen.

During the first six months of the financial year 2011 services with a value of approx. 36 T€ have been received from related parties. Accruals in the amount of 34 T€ were also formed pro rata temporis for payables to members of the Supervisory Board.

Within the scope of the agency agreement an amount of 0.04 Mio€ has been recorded through profit and loss in the first six months of the financial year 2011 for services rendered by TELES and an outstanding amount of 0.19 Mio€ has been recognized as receivable from related parties.

At the time of publication of the interim report the receivables have been completely settled by payments received.

Sonstige Angaben

Der endgültige Bilanzansatz der Vermögenswerte und Schulden per 31. Dezember 2010 hat sich gegenüber dem im Quartalsbericht Q1 2011 herangezogenen wie folgt verändert:

Other information

Compared to the figures reported in the Quarterly Financial Report Q1/2011, the final balance sheet figures as at 31 December 2010 have changed as summarized below:

in Mio€ (in Mio€)	Consolidated Balance Sheet Konzernbilanz	
	31-Dec-10 Preliminary ⁵ (Vorläufig)	31-Dec-10 Final (Final)
ASSETS (AKTIVA)		
Non-current assets (Langfristige Vermögenswerte)		
Intangible assets (Immaterielle Vermögenswerte)	5.00	0.04
Deferred tax asset (Aktive latente Steuern)	0.02	0.00
Other financial assets (Sonstige finanzielle Vermögenswerte)	2.46	1.07
Current assets (Kurzfristige Vermögenswerte)		
Inventories (Vorräte)	3.77	2.92
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	7.83	6.60
Change in Assets (Veränderung Vermögenswerte)		-8.46
LIABILITIES (PASSIVA)		
Equity (Eigenkapital)		
Additional paid-in capital (Kapitalrücklage)	6.96	8.59
Other comprehensive income (Rücklage für Zeitbewertung)	1.96	0.59
Unappropriated retained earnings (Bilanzgewinn / Bilanzverlust)	-11.77	-19.17
Change in Equity (Veränderung Eigenkapital)		-7.14
Non-current liabilities (Langfristige Verbindlichkeiten)		
Other non-current financial liabilities (Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten)	10.90	9.27
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)		
Other accruals (Sonstige Rückstellungen)	1.73	2.05
Change in Liabilities (Veränderung Verbindlichkeiten)		-1.32

⁵ As stated in the Q1-2011 Quarterly report. Wie im Q1-2011 Quartalsbericht berichtet.

Der endgültige Bilanzansatz der Vermögenswerte und Schulden per 31. März 2011 hat sich infolgedessen gegenüber dem im Quartalsbericht Q1 2011 herangezogenen wie folgt verändert:

As a result, the final balance sheet figures as at 31 March 2011 have changed, compared to the figures reported in the Quarterly Financial Report Q1/2011, as summarized below:

in Mio€ (in Mio€)	Consolidated Balance Sheet Konzernbilanz	
	31-Mar-11 Preliminary ⁶ (Vorläufig)	31-Mar-11 Final (Final)
ASSETS (AKTIVA)		
Non-current assets (Langfristige Vermögenswerte)		
Intangible assets (Immaterielle Vermögenswerte)	4.70	0.03
Deferred tax asset (Aktive latente Steuern)	0.02	0.00
Other financial assets (Sonstige finanzielle Vermögenswerte)	2.55	1.16
Current assets (Kurzfristige Vermögenswerte)		
Inventories (Vorräte)	3.87	3.14
Trade accounts receivable (Forderungen aus Lieferungen und Leistungen)	7.29	6.06
Change in Assets (Veränderung Vermögenswerte)		-8.04
LIABILITIES (PASSIVA)		
Equity (Eigenkapital)		
Additional paid-in capital (Kapitalrücklage)	6.96	8.89
Other comprehensive income (Rücklage für Zeitbewertung)	1.96	0.59
Unappropriated retained earnings (Bilanzgewinn / Bilanzverlust)	-11.49	-18.48
Change in Equity (Veränderung Eigenkapital)		-6.43
Non-current liabilities (Langfristige Verbindlichkeiten)		
Other non-current financial liabilities (Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten)	12.90	10.97
Current liabilities (Kurzfristige Verbindlichkeiten)		
Other accruals (Sonstige Rückstellungen)	1.49	1.81
Change in Liabilities (Veränderung Verbindlichkeiten)		-1.61

Aufgrund o.g. Veränderungen ergaben sich folgende Veränderungen in der Gewinn- und Verlustrechnung des Q1 2011: Verringerung der Gestehungskosten um 0.40 Mio€ und Verringerung der Vertriebs- und Marketingkosten um 0.01 Mio€.

As a result of the above mentioned changes, the Income Statement-figures of Q1 2011 have decreased by 0.40 Mio€ (Cost of sales) and 0.01 Mio€ (Sales and Marketing).

⁶ As stated in the Q1-2011 Quarterly report. Wie im Q1-2011 Quartalsbericht berichtet.

Änderung der Rechnungslegungsmethoden:
Aufgrund einer freiwilligen Änderung der
Rechnungslegungsmethode wurden folgende
Anpassungen der Finanz-Informationen des
erstem Halbjahr des Geschäftsjahres 2010
vorgenommen: Sonstige Erträge und Auf-
wendungen -0.58 Mio€, Sonstige Ver-
änderung des Eigenkapitals 0.58 Mio€

Changes in the accounting method: Due to a
volunteer change in the accounting method, the
following adjustments within the Financial figures
of the first half-year of 2010 were made: Other
income and expenses: -0.58 Mio€, Other equity
changes: 0.58 Mio€.

Prüferische Durchsicht

Der Zwischenabschluss und der Zwischenlagebericht wurden weder einer Prüfung noch einer prüferischen Durchsicht seitens des Abschlussprüfers unterzogen.

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

Der Vorstand
Der TELES AG Informationstechnologien

Auditors' Review

The Interim Financial Statements and the Interim Management Report have not been audited or reviewed by the annual auditor.

Responsibility Statement

To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles for interim financial reporting, the Interim Consolidated Financial Statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group, and the Interim Management Report of the group includes a fair review of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the expected development of the group for the remaining months of the financial year.

The Management Board
of TELES AG Informationstechnologien